

2023链动2 + 1模式详细讲解全过程，链动2 + 1模式怎么做？

产品名称	2023链动2 + 1模式详细讲解全过程，链动2 + 1模式怎么做？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

利用大数据智能化平台，新零售平台是基于人际关系的分享模式。优质的产品经过身边朋友的分享，自己用过，亲身体验过的产品才是值得发分享的。链动2+1商城模式系统加强了用户的体验，利用社会的效应进行传播，实现裂变模式销售，所以链商城会进入一个分享经济的时代

链动2+1分销模式：

设置链动的商城模式的等级，有两种制度，老板，代理。

用户想要获得收益那就必须走代理，成为代理就需要购买和推广商品。

当代理后想要获得更多的奖励，那就需要成为老板，成为老板就有更多的奖励制度。

想要成为高级的代理，需要购买代理大礼包，成为老板推荐两位用户就能成为老板，还可以享受三种奖励机制。

分销模式玩法：

每一位代理升为老板后，都需要给上级的老板留下两个原始的客户，这就是感恩机制规则。

其中设置的任务达标后，代理没有达标的话，只能将其中的80%，而后边的20%的收益则冻结成为帮扶基金。

电商模式前期还是依靠的是平台自己的流量，也是主要的盈利方式，任何的营销方式都是建立在有自己的平台基础上，每一个客户都有连

带的效果作用，新用户前来又代表着新的客户获取。

市上的链动2+1商城系统是把流量获取转化成为了新用户的带入，这就是为什么叫链动2+1商业模式，主要是新用户能带来更多的用户。

该商城系统也有二级分销商的板块，多层多级，合理的进行各种奖励制度。

下级用户成为老板后，还会留下之前的用户，下级的成为老板也会帮上级获得帮扶基金。

目前的三大消费环节就是人，货物，平台场地，任何的时候都是不变的。创业者都要考虑好这些因素，结合轻资产创业，在发展的道路上求创新，差异化，以相对较低的成本，较快的速度来覆盖市场，建立属于自己的品牌市场。

对于平台，消费者来说都是有利的，2+1链动的优势就在于，通过重新设计分销模式和制定商业制度，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，2+1链动这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者

，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个充满高活跃的商业生态圈。

链动2+1模式流程：

平台上只有两种身份：老板、代理、代理

升级的条件简单：推荐两个伙伴购买礼包

商城里面有创业区，有499、699、999

这里咱们以499大礼包举例（礼包对应有等值的产品）

消费者a购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板。

当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制：

链动2+1优势特点：

二级分销：在国家允许的二级分销范围内合法裂变，无泡沫，零风险

走人制度：跟以往的团队不一样，不需要说一下子要推荐十几个好友，只是推荐两个小伙伴就可以跳出来升级做老板

留人制度：用户跳出后，最初推荐的两个小伙伴留给了用户的上级

帮扶制度：为了确保每个消费者参与购物中心购物都有实际收获，可以完全分裂，并

获得相应的收入