

# 2023年拼多多无货源店群新技术更新,店铺精细化玩法培训-小象创客

产品名称	2023年拼多多无货源店群新技术更新,店铺精细化玩法培训-小象创客
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

## 产品详情

开拼多多无货源网店-轻投资创业好项目,0基础轻松赚钱

di一，手机，电脑，身份证，营业执照如果开个人点，一个身份证可以开两个店铺，要是企业店铺的话，需要有营业执照，一个营业执照可以开10个店铺，开专营店或者普通店都可以，建议专营店和普通店一起开，5个专营店和5个普通店，（专营店有直接的店铺名，普通店需要自己去取店名）

### 第二，选择类目

注册之前要先想好店铺的名字，店铺取名不要出现拼多多授权之类违规的字眼，还有选择要做的类目，可以选择低客单价、面向人群比较广、以及竞争相对比较少的类目，这样会好做一点。

### 第三，选取产品

选取产品可以去平台提供的多多进宝（通用的都是拼多多上的一些商家）或者是淘宝上的商品比较好，可以看差价或佣金。

### 第四，上货

在货源商家选取了一定数量的商品，就可以用上货工具往店铺上传商品了，商品数量也是根类目来定的，在上货工具上传商品的时候，上货工具会把一些、危险类、违规类的商品直接筛选掉，还有出现一些违规的字样都会过滤掉的

### 第五，优化

优化商品是一个必要的操作，店铺的商品上传够一定的数量后，可以观察一下，然后每周把没有访客的产品和没有转化的商品逐渐下架，留下访客和出单的商品这样能提高店铺的销量和曝光率，再有就是持续的更新一些优质商品，中间可以通过一些人为干预的操作，让店铺的数据良性发展，不短获取到更多的自然流量

## 第六，售前售后

及时回复客服消息很重要，如果不能保证自己能够随时回复买家消息，可以设置自动回复或者机器人回复都可以，还有具体售后的处理也很简单，比如买家下了一单裤子，收到货后感觉尺码不对大或小，需要退货或换货，直接把买家所说的问题提供给上家，把上家给的地址发给买家，待买家把退货的单号发给我们，我们在把买家所提供的单号发给上家，看物流消息待上家确认收货后，就会退款。

拼多多市场上有哪些运营玩法？

1.一定要精细化手动选品，不是软件选品不好，而是对于新手来说，现在软件的数据太泛，你不好把握，并且你的店铺数量有限，所以手选品从根本上解决了我们选品的质量问题，我们按照价格 款式 类目 利润去寻找蓝海并且有足够利润空间的品，这样一来手动选的100个品比软件10000品效果都好。

2.一定不要铺货，之前很多玩铺货的核心原因是为了快速的批量做更多店，上更多的货，但是现在都知道上货问题还是很多的，软件不稳定，上货效率一般，而且这个是长期存在的问题，所以我们要从根本上解决，就要做精细化，一个店100个品就够！一个月换一次或者几天换一点品就好，这就根本上解决了。

3.一定要提升流量，流量从哪里来，自然流量一定是从产品的款式，竞争小，蓝海，非标品，新奇特，这些属性来，另外就是产品本身的权重，销量，好评，这些，所以我们要快速的打造出来产品的竞争度，获得更多的流量，也因为我们的产品少，也更有时间和精力来做这些动作，想一下如果你每个店铺都是5000+的货 你怎么做这些呢？

4.一定要轻付费，除了自然流量，我们可以去做付费流量，当然这里不要害怕，因为我们做的是赚100 投20的模式，不用担心亏钱的问题，而且付费会让平台给你更多的流量，的标签，从而带动自然流量，也就

可以在同行之中立于不败之地了。

其实在拼多多上玩法还是比较多的，店群是目前常见的一种趋势，想要有很好的发展，运营的技巧方法都是需要了解到的。

小象创客是一家以加盟、全程托管店群和员工孵化式运营的拼多多电商购物一件代发的运营基地，是一家致力于以解决无货源店群运营问题为导向的多元化发展的互联网电商技术服务机构。

我们应用玩法扩展、店铺精细化、数据分析、店铺运营、讲师讲解、采集运营操作、团队协作、店群系统化、基础软件使用、采集软件教学等方法。拥有的电商运营团队，成立电商技术孵化服务体系，了一批又一批的电商创业学院。

开拼多多无货源网店-轻投资创业好项目,0基础轻松赚钱