

# 七格格系统软件（新零售系统）

产品名称	七格格系统软件（新零售系统）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

七格格新零售系统开发找【请注明：黄海专属产品经理对接】，七格格微商系统开发、七格格app开发、七格格软件开发、七格格系统模式开发、七格格微商平台开发、七格格系统源码开发、七格格系统开发成熟案例、七格格现成系统开发、七格格系统开发价格

提及互联网，我们首先想到的是，各式各样的互联网平台。如果对这些互联网平台进行一次总结的话，它们更像是一个独立于产业运行之外的「第三方」，却并不参与到产业的实际运行过程当中。不得不说，仅仅只是以一种「第三方」的角色来定义自身，的确是可以在一定程度上提升行业的效率的，的确是可以给人们的生产和生活带来便利的。然而，等到互联网的平台模式在提升行业效率的问题上开始遭遇瓶颈，依然仅仅只是以这样一种角色来定义自身，必然会把自身的发展带入到死胡同里。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司是开发软件系统的，不是要做系统的一律勿扰！！！！

七格格的代理商分为了六大级别，分别是特约经销商、市级经销商、省级经销商、全国总代理、荣誉代理和官方代理。不同级别的拿货价自然不同，我们以七格格私语花蕊抑菌凝胶为例，该产品的零售价为178元，特约的拿货价为135元，市级的拿货价为105元，省级的拿货价为85元，总代、荣誉和官方的拿货价为65元。

1.推荐奖：级别一致时才产生平推奖励，奖励由上级发放，shou次进货10元/盒，补货5元/盒；低级推荐ga o级，奖励由上级发放，shou次进货5元/盒。相较总代，荣誉和官方能拿到手里的下级进货奖励自然更高，比如下级总代进货，荣誉可以拿13元/盒的奖励，官方则能拿17元/盒的奖励。

2.总代升级：累计招募8个总代且直推总代达到5人，可升级为荣誉；招募25个总代且直推总代达到10个，可升级为官方。

3.新注册的七格格凝胶代理如果想代理盖诺平台的其他产品，同级别时，需要在盖诺平台缴纳相应数额的保证金，之后便可成为相应的盖诺省级和总代。

按照经销商阿强的说法，盖诺和格格私护健康管理平台其实相当于是两个平台，但在拿货量足够并且达成某种条件（比如交保证金）的情况下，七格格代理也可以同时成为盖诺微商的代理。以总代为例，拿货200盒就可以成为七格格总代，而盖诺总代的门槛是2.1万元+保证金5000元，那么七格格总代要想成为盖诺总代，只需要缴纳5000元保证金即可。

盖诺微商也是分特约、市级、省级、总代等级别的，特约门槛是3套产品，市级门槛是990元，省级门槛是5400元+1600元保证金，总代如前文所述，门槛是2.1万元+5000元保证金。

当互联网行业的竞争格局尘埃落定，我们就看到了经典意义上的互联网模式的弊端。一味地做撮合和中介所导致的一个必然结果，便是互联网玩家需要不断地扩大自身的规模来找到撮合和中介的更多的可能性。于是，我们看到了头部互联网平台的规模越来越大，我们看到了头部互联网巨头们的「势力范围」越来越大。为了保持它们业已形成的优势地位，那些获得了先发优势的互联网玩家们开始不断地构建起信息的高墙，让流量终成为了留量。