

“不要钱”的化妆品，如何2个月卖2个亿？背后模式深度解析

产品名称	“不要钱”的化妆品，如何2个月卖2个亿？背后模式深度解析
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

有一家公司凭借着小小的化妆品，竟只用了2个月的时间，创造了2个亿的营业额。而接下来我要分享的这个故事可能会颠覆你的认知，那么这家创业小公司，是如何做到短短两个月达到两个亿的营业额呢？这期就给大家分享其背后的秘密。

这样的成绩有没有让你感到惊讶，这个时候你是不是在想？他们一套化妆品要多少钱啊，那么快就达到了2个多亿的营业额！其实他们的护肤化妆品其实有一点小贵，那么有多贵呢？

一个不出名的小公司能在短时间做出这样的成绩，你是不是也很好奇到底是怎么做到的？难不成有类似李佳琪的大主播带货？还是说产品有着非常神奇的功效？其实并没有大主播，产品跟市面上的也相差不多，价格也只是1199。之所以能做到这样的成绩全靠背后的商业模式。

小编研究了商业模式，发现这是以这个能让人控制不止购物的模式，屏幕前的你可能会不相信会说，买东西怎么还能买上瘾呢？接下来就给大家详细说说。

拼团模式介绍：

消费者在商城专区参加拼团购买产品，满10人后即开团，3人可中奖，7人不中奖

中奖：

- 1.可获得产品；
- 2.可获得（商品价格）100%的“购物基金”；
- 3.可解锁5%的“购物金”（需要有“购物基金”）；
- 4.可获得10%的“分红积分”；

不中奖：

- 1.全额的拼团款；
- 2.可获得（商品价格）5%的广告奖励；
- 3.可解锁5%的“购物金”（需要有“购物基金”）

比如，他们家那款1099块钱的化妆品，凑齐了十人开团，如果你中奖了，那么你就可以获得优惠后的化妆品；如果没有中奖，就会给你全额返还，除此之外，还会给你一个商品价格5%的红包，也就是55元。

理论来说的话，你拼到化妆品的概率，是不是只有30%，而你拼不到化妆品的概率呢？是不是达到70%？因此有很大概率拼不到化妆品，那么你拼不到化妆品，你获得的是什么？是不是金额55元的红包？

我们大胆假设，一次不中奖就可以获得一个55块钱的红包，两次就是110元，如果接连十次呢？相当于赚了550元，就算你第一次就中了那么后面多参与几次不中是不是就可以回本白拿产品了。这也是为什么可以吸引用户不断下单的原因。