

拼多多无货源店群全部课程，拼多多无货源店群在线学习

产品名称	拼多多无货源店群全部课程，拼多多无货源店群在线学习
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	拼多多无货源:无货源教学
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

开店之前要准备的工作

这个时候，就有朋友问了，无货源这么好操作，那开店之前需要准备些什么东西呢？

- 1.要有一颗善于学习的心。因为这是一个新的领域，有很多你陌生的东西，所以，一定要善学好问。
- 2.根据个人情况选择是兼职还是全职。（一般兼职的话，建议开5~8家店铺，一谈只需要3~4个小时，完全可以操作过来。全职的话，建议10家店铺左右。）
- 3.准备好个人手机号和身份证。（店铺有个人店铺和企业店铺：个人店铺是2家，企业店铺是5家店铺。）
- 4.准备好办公用具。（一台电脑，一个网线）

5.学会怎么运用软件采集。（有软件的帮助可以帮你简化上货、采集、客服等一系列的操作，省时间省精力）小编这里用的是优店多，这软件的特点就是方便搜索

那么我们怎么做拼多多无货源店群新模式是什么呢？

就是寻找拼多多蓝海池的产品进行全面开花，让店铺不再走概率形式，而且我们目前自己操作的店铺，单店月利润在2-5K左右，投资回报和资金利用率非常高。

拼多多店群注意事项：

一、店铺所选类目，不是一百个店铺啥类目都可以选，要合理分配，选一些比较好做的类目，因为类目的选择决定了所上商品的属性，如果选错类目那这个店铺就可以算是废了。

第二、店铺的选品。选品是有标准的，只有质量好，物流快才是拼多多用户喜欢的。只用软件是筛选不出来的，这个是有技巧和方法的。

就是店铺的管理上，一百个店铺需要多少人打理，几个负责上货，几个负责派单，都是需要合理地安排的。

拼多多无货源店群怎么精细化运营？

1.精选品：在选品的时候我们要避开竞争激烈的类目，比如说服饰、鞋帽，我们卖家要将自己的目光聚焦在市场占有率不高，但前景广阔的刚需品上，例如：家居日用，亲子母婴、车载用品等等。

2.保证类目垂直：店铺类目一旦过多的话，店铺的主营类目比就会很低，店铺乱糟糟的每个重心，内行人一看就能明白问题，更何况是系统呢？同时类目太杂乱的话，流量访问的深度会很低，自然转化下单比例也会很低，所以在这里建议大家不要超过3个类目。

3.优化货源：我们在做无货源店群的时候，会碰到有的商品卖不动的情况，这个时候该下架就下架，千万不要手软，然后再重新其他优质商品！

以上这些就是无货源开店的流程和新手小白应该注意的一些问题和店铺精细化运营思路，方法很简单，但是实操过程中，如果没有经验也会遇到很多雷区。跟着的技术人员学习，这样可以少走弯路，店铺也能更快做起来。