

新手零基础做拼多多无货源，九步操作流程带你认识拼多多项目

产品名称	新手零基础做拼多多无货源，九步操作流程带你认识拼多多项目
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多:无货源教学
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

大家好，我是田发发，在拼多多开店已经五个年头了，专攻店群模式，我给大家说说，我是怎么操作无货源网店，如何一步一步从开店到出单的一个操作流程，新手的话你想开这个拼多多无货源网店，但是还是没有思路呢，接下来听我为你分析

拼多多店铺操作其实很简单，对于一些刚开始开店还没接触过拼多多这个平台的商家小白们，自然对拼多多运营的概念很是陌生，当然只要多学习，找的人带，每个人都能做好拼多多运营。

拼多多的九步操作首先的话呢，注册开店铺，那这一步的话呢，其实是比较简单的，你只要到上去注册呢就可以了，上面有非常非常详细的一个注册流程，新手也是可以看懂的，不过就是要注意一些细节，比如说呢，这个店铺的名称不要想着先随便的取一个，等到后期呢你再去改，那要知道就是店铺只要出了单以后呢，这个店铺名就是不能够修改了，所以呢，在起这个店铺名的时候，尽量就定了，后期不要再去大的改动。

第二步的话呢，就是熟悉一下后台，那店铺也注册好了，接下来呢，就是要熟悉一下拼多多的一个后台，提醒一点就是做这个无货源，好是把这个偏远地区给筛选掉，以免到时候上家不发货，还有就是这个退换货的地址，也是必须要去填写了，如果说，你不设置的话，后期就发不了货，可以先设置成临时的地址，或者是不存在发不了货的一个地址

第三步的话，是这个确定类目选品，店铺七分是靠选品，三分是靠运营，所以在选品方面是需要多多下去功夫的，新手的话，还是建议不要去做红海类目，尤其是这个服饰和箱包之类的，因为他们的竞争真的是非常非常大，而且里面的高手有非常非常多，也不好的做起来，可以适当的去做一些小类目，蓝海类目如何去找？非常简单，就是你看这个后台的一个数据，只要是这个在线商品数比较少。搜索人气，比较高的商品，都是目前可以去做的，至于去哪里找货源，主要还是三个地方，个地方就是这个某宝

，第二个地方是这个1688，第三就是这个拼多多，淘宝的话呢，是建议前期去选里面的商品的话呢，有非常非常多种类的话呢，也是比较齐全的，而且它的发货速度还是比较快的，那对你的店铺也是有好处的，售后服务也非常的方便，1688的话，就可以等到你后期订单多了以后，拼多多的话也可以去选，要选好标题类目突破，避免违规

第四步的话，是这个上架商品，选好了以后，就开始去上架，可以适当去借助一些软件，只要记住呢，选官方的就可以了，市面上的软件，虽然有很多，但是价格基本上都是参差不齐，

第五步的话呢，优化主要是分为两个方面，个方面是整体店铺的一个优化，那做无货源店铺的话，前期肯定是上很多很多件商品的，上架到一定数量的时候呢，就需要去进行优化了，那一些没有流量和销量的商品就需要给下架掉，整个店铺的一个商品数量呢，尽量要控制在200到300左右，再开始呢，去优化单个的商品，可以挑出表现不错的一个商品，把这个标题主图详情页等等，整体给优化一遍，不知道怎么做的话呢，可以去看一下，做的好的同行能够给你提供一些思路

第六步的话呢，主要还是这个做评价和改销量，优化完商品以后，如果你想这个店铺起的再快一点，那么就可以去。利用这个评价和这个销量，前期的话呢，你也不用去做太多，50到60个左右高质量的评价，就已经可以了，销量的话，你和这个评价配合着来呢，就已经可以了

第七步呢，主要是精细化运营，那这个是比较关键的，那以前呢，操作这个无货源店铺的时候呢，基本上都是批量的上下架商品，后做成了一个杂货铺，效果也不是很好，如果，你再去使用以前的方法的话，那么这个店铺的话，是非常非常容易违规的，也会被限制，现在都是这个精细化运营那，一家店铺可能也就上架个20到30件左右的一个精选同类目商品不会上架特别特别多，通过优势产品、研发能力、客单价优势、创新能力，这样的店铺才会更好做。不断的优化来精细化店铺

第八步的话，发货和售后的问题，发货的话呢，不用过多的担心，是上家呢去发我们呢，只要把这个快递单号呢复制到这个店铺里面呢就可以了，有人想要退换货的话呢，就先到上家那里去申请，然后呢，上家会把这个退换货的各种信息给你，把这个地址和信息复制给买家就已经可以了。

后一步第九步的话，是这个客服的问题，客服的话，其实也是能够影响到这个转化率的，那在消费者咨询的时候，态度一定要好一些，语言呢也要简单明了，好呢是在三分钟之内，回复拼多多，是有这个回复时间考核的，如果说你没有达到要求的话，那么店铺就会面临被处罚。

看到这里你应该对拼多多无货源项目了解的差不多了，如果你在操作当中遇到了哪些自己不懂不会的问题，也可以给我留言或者私信我，看到以后都会陆续的回复的。

如果你对拼多多开店感兴趣，但是没有明确的运营思路，欢迎后台私信我【学习】，我给你分享一份我实战经验总结的拼多多学习运营资料给你，帮助你在电商少走一点弯路！