

康恩贝系统模式案例

产品名称	康恩贝系统模式案例
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	14800.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

康恩贝新零售商城软件开发找（麦萍.请联系）康恩贝模式系统开发，康恩贝新零售商城软件开发，康恩贝系统商城开发，康恩贝分销系统模式，康恩贝模式奖金制度

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

对于社区类互联网环境下企业营销战略的变革和创新是企业在历史发展新时期不断发展的要求，企业要想得到创新和发展就要积极为自身制定科学高效的企业营销战略规划，及时了解外部市场环境的变化，企业营销战略不仅仅是企业的发展目标，在一定程度上他更影响了企业未来的发展步伐。

康恩贝模式简介：

一、销售业绩奖励：

销售一单6600业绩，10%销售二单6600业绩，10%销售三单6600业绩，

第四单10%第五单10%第六单

每三单一循环

备注：

1，PLUS3及以上会员享受

2，销售的第三单不计入市场业绩

二、拓展市场奖励：

第二市场10%第三市场11%第四市场12%

PLUS3会员拓展奖励z高6000元/日

PLUS4会员拓展奖励z高10000元/日

三、培育人才奖：(单区赚大钱，收入不封顶)

拿1代(拓展奖励)收入50%拿2代(拓展奖励)收入10%拿3代(拓展奖励)收入5%拿4代(拓展奖励)收入5%拿5代(拓展奖励)收入50

四、管理补贴：

1，经理：直接推荐5个会员且小市场累计30万业绩/6.7代各2%(紧缩)/小市场新增3万/月

2，合伙人：两个市场各培养1个经理且小市场累计100万业绩/6.7.8代各2%(紧缩)/小市场新增5万/月

3，联创：两个市场各培养1个合伙人且小市场累计300万业绩/6.7.8.9.10代各2%(紧缩)/小市场新增5万/月

正确使用内部文化来驱动管理，同时辅助企业战略的实现，彼此补充、彼此影响，才能够取得更加满意的效果，促进管理有效性的提高。而在二者协同管理方面，为了合理运用相应的方法，首先要认识到重要性和彼此之间的联系。