

永倍达商城模式系统

产品名称	永倍达商城模式系统
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	16800.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

永倍达新零售小程序开发找（麦萍.请联系）永倍达商城模式系统开发，永倍达新零售小程序开发，永倍达分销系统商城开发，永倍达奖金制度系统介绍，永倍达商城模式系统

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！

对于新时期社区类互联网环境下企业营销战略的变革和创新，不能单靠企业一方的努力，要想更好的促进互联网企业的发展，创新传统的企业营销战略，相关也要对其提供有力的支持，积极建立健全互联网产业的法律、政策体系，对此相关部门可以积极了解互联网企业的发展情况，搭建政企沟通交流的平台，只有这样政府相关部门才能具有针对性的弥补当前法律政策体系中的不足，为企业营销战略的变革提供健全的法律环境。

永倍达商城模式解说：永倍达商城分为两大板块

一、消费板块：消费金额在六个月以后公司拿出利润的百分之二十进行返还每个月12号返还百分之三，直到完全返还完毕，累计消费满10400元自动升级为合伙人，

二、事业板块：共十二个等级一级需要业绩满10400，二级需要20800元，每级为前一级别的两倍，一直到十二级，从级别拿下面团队业绩的百分之二点五，每级递增百分之二点五，别十二级拿百分之三十，

合伙人的权益：

- 1，直接拿自己级别的相应利润提成
- 2，赠送等额的积分
- 3，两个月后公司拿出利润进行分红并给与利息，每个月3次

4，三年后公司上市合伙人升级店长，拿百分之五股份分红或者成为董事拿百分之五加权分红。

这种制度对比铸源之前的奖金制度进行了一定调整，

前铸源2600会员制度模式

铸源销售经费分配比例:

公司35%(25%成本10%利润)

市场拨出65%

与此同时，在企业营销战略的制定和改革也要积极参考当前的法律体系，一方面，不仅可以为企业营销战略的制定提供依据，另一方面，也可以帮助互联网企业积极了解外部经济环境的变化情况，以及整体产业未来的发展趋势，帮助营销战略内容可以更好的促进互联网企业的发展。