

轻充场联盟app拉新-漫云科技-H5源码快速上线现成案例

产品名称	轻充场联盟app拉新-漫云科技-H5源码快速上线现成案例
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

产品详情

什么是线下充场，如何搭建线下充场工作室？集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。河南漫云科技有限公司成立于2019年，是一家以“践行工匠精神，用心服务客户”为使命，集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。需要准备一些什么内容？需要招聘员工吗？每个月的成本和利润如何？能不能赚钱？今天我会一一讲解。这里还是先简要介绍下，充场工作的行业和前景。APP推广拉新是企业增加新用户量，提高该软件的知名度和用户量，商家为了大量快速获得会支付宣传和推广。任何APP想要获得更大的发展空间，就需要源源不断的新用户。CPA推广前景如何呢？每年都会有层出不穷的APP，市面上所有APP都有用户需求量，企业商家都在想方设法的推广引流，而我们所做的拉新就能满足到各大商家推广。渠道拉新推广是众多APP运营之中*有效的推广方式。而线下充场工作室，是线下推广渠道的方式之一。什么叫充场工作室？充场的概念就是工作室会招聘邀请上门来做兼职的用户，完成进行APP的测试注册，也就是平台的推广需求。工作室的流程，就是把CPA的项目汇总起来形成一个任务表，然后通过58同城、BOSS直聘等招聘渠道招募上门来体验注册的兼职，兼职完成任务表后工作室给现场工资结算，而每一个注册新增都可以获得商家的结算，扣除结算兼职的工资成本和运营成本，那么这就是工作室的利润来源。

这样的线下工作室投产如何？现在为您测算下。成本：简单的办公场地布置，场地租金3000-7000/月，若聘请1-2名员工（每月工资5000元），前期成本投入2W左右即可启动。

：每天5人兼职，每用户500，一天2500，月75000，每个用户利润300元。

利润：每个用户300元利润，月总人数150人，月利润45000元 如何搭建线下工作室呢？

关键因素：稳定的项目来源、招聘能力（找到做任务的人）、熟练的带单业务流程、其他基建

一、稳定的项目来源 CPA行业已经运行了5年，累计接入的商家项目数量超过500款，其中每日稳定在推广的APP项目有120款左右。项目类型覆盖了电商、教育、证券、银行、短内容等APP项目，游定任务量120数左右，总金额1000元以上；高峰项目时期还可达到150款APP，总佣金金额近2000元。这里挑选出了适合线下工作室做的项目分类，如下： 证券类:例如海通证券、广发证券、国泰证券等 银行类:例如邮政银行、厦门银行、云闪付等 区类：例如智天下，原子、D等 额度类:例如分期乐京东白条等 企业类:例如京东、掌上生活，苏宁等

二、招聘能力(找到做兼职的人) 如何招聘上门做任务的兼职呢？ 1、招聘的付费渠道其实

就那么几个，58、赶集、兼职猫、BOSS直聘等，开通了账号之后，然在上面发布招聘信息，等待兼职联系即可。 比如我们在招聘网站上发布了招聘帖子的模板：

大量策职工资下班立结!80-150/天! 兼职工作内容:我们和例如京东、银联、苏宁等这样的上市公司合作，进一步促进这类App的使用，注册完也可以卸载。每天招聘以下兼职人员，工作时间:每天9点到14点前均可报道，做3-6小时左右，随叫随到、推广工资发放:100-150/元+午饭包餐，没有做过类似工作的或者没有特殊情况的，周一到周五工资保底90，多做多得，有提成；

工作要求:18岁以上(带自己的身份证，进行卡(可不常用的但要能接收验码) 2、除了以上的付费招聘渠道，我们还可以利用免费的平台，比如通过抖音，豆瓣，小红书、QQ兼职群等去发布信息，到用户，来达到一个引流上门的效应。 3、与人力资源公司合作:人力资限公司可以通过各种招聘软件到58同城，前程无忧等招聘人力。人力资源公司介绍一个做兼职的人过来给的可以50-70左右。人力资源公司一天介绍3个人过来。一个月就有一万加的收入。通过QQ找群搜索关键词兼职两字搜到很多兼职群，进群之后里面有很多私人工作室的招聘人员，可以和他们进行商谈招聘的事项，比如一个月介绍30人来做兼职给到40一人，超过30给到45一人，这种阶梯式的结算。 4、老客户介绍:在带领兼职人员的过程中一定不要让别人产生厌恶感，注意兼职人员的感受，要是兼职人员体验感不好，会影响自己的口碑，在他们有良好的体验感下，自然而然的就愿意介绍人来做兼职了，加之介绍一个人还有钱拿何乐而不为呢？ 针对招聘这一块的内容，平台会有完整的解决方案，一对一的进行培训和资源对接介绍，手把手的实操细节培训，帮助每一个线下充场工作丝滑对接，实现快速成型成店

三、熟练的带单业务流程 1.充场一天的日常工作流程是如何的?我来描述下工作室账的一天，大家就可以想象和脑补下工作室一天的运转了。 现场带单老师准备好今天项目任务表，等有兼职人员到场，签到和介绍工作内容。带领引导兼职人员进行任务工作，兼职工作完成以后，检查核算并给兼职人员结算工资，*后再把所有数据进行简单整理，次日查看任务是否通过审核，后续就是跟进项目结算汇款了。 在这个现场带单的过程中，带单老师的对项目的熟练程度以及现场的引导能力直接会影响兼职人员的单日产值。所以充场工作室在执行操作中还有很多细节操作需要培训，比如证券类项目应该如何开展，兼职人员如果忘带身份证了如何进行，如果是现场10人以上兼职的话，带单老师应该如何控场和引导，项目细节若操作不慎也会导致不合格无法结算佣金，对于带单老师来说，我们每个APP都有详相操作的流程，具体的操作步骤也会标明出来，还有老师的在线指导，能程度的让带单人APP熟练起来，程度的提率和正确合格率。 四，其他基建 1、充场项目的人力物力方面的准备工作

物品:办公场地，办公桌椅.2-3台电器，打印机，无线网络，饮水机，低笔，装修不用过于的复杂，总部有提供素材包，然后通过公司打印出来，贴在工作室场上即可，准备大的方桌和足够多的椅子就可以，前期的投入不是很大。 人员：2-3带单人员，收集提交数据员1名

2、充场项目的受众人群众体、地址的选择。 3、地址的选择，选择大学城周围教益，或者选择离轻轨、公交近的写字楼，这些地方有四大行的银行、方便后续项目跟进。 4、我们已经讲解了线下工作室搭建的四要素：稳定的项目来源，招聘能力，熟练的带单业务流程，其他基建，也介绍了工作室的投产，不得不说，这是一个门槛低入行快，收益高项目稳的创业项目，前期无需大量固定投入，采用轻资产运作模式，利润率达到60%以上，一个月左右即可回本盈利，希望这篇文章已经能够解答那些创业的团长们的疑惑