



努力，但天猫的入驻申请还是失败了，规则不清楚，方向也不对。不管怎么入驻，都没用。

首先要了解天猫入驻的几大难点：

难点1：产品同质化严重

产品的选择对入驻天猫也非常重要。天猫喜欢新颖、独特、个性化的产品。如果同质化严重不利于天猫的长期发展，自然会被拒绝。

难点二：类别限制

部分类别暂停，大部分类别的专卖店、专卖店、专卖店、专卖店旗舰店将限制入驻；

难点三：资质不均

天猫的基本要求是营业执照和商标，但注册资本、公司年限、一般纳税人资格等都是必不可少的。

难点四：品牌影响力不够

线上线下运营、广告投入、运营计划都对品牌评价结果有影响，现阶段大部分商家都很酷，所以品牌影响力是入驻过程中的重中之重。

真正具有小二关系的服务商，可以做到自荐服务商做不到的很多事情，比如：

1、只需要简单的基础资料，不用任何用来说服小二的资料

2、不用考虑品牌影响力因素

3、不在自荐系统里提交资料，小二直接后台操作

4、可操作需要邀约的类目

5、可操作部分暂停招商的类目

自荐服务商无论说的再好听，一旦说需要远程提交、做运营方案、提供参展照片、提供荣誉照片等等，那就坐实了走自荐提交的本质。

走小二渠道提交入驻申请，没有太多花里胡哨的，干净资料可以坐等下店。

那么，品牌影响力不够的话，该怎么办？

其实，不用太苦恼，因为你入驻天猫，真正驳回你入驻申请的原因，其实并不是品牌影响力不够，不然为什么还一直有全新的草根品牌，顺利开通天猫旗舰店呢？

品牌影响力不够，只是天猫驳回你的一个万金油式的理由而已，就这么简单。

怎么入驻猫享自营，远程控制电脑进行天猫入驻靠谱吗

那么，如果商家你自己要走自荐的话，PPT运营方案怎么写呢？

作为直接与小二合作的服务商，可以针对入驻天猫的PPT运营方案，为大家提供以下几点建议：

1、注意排版

2、不要文字堆砌

3、内容精简

4、突出重点

5、不要浮夸

6、有实力的，一定要凸显出自己的实力

7、图片一定要用高清图