

抖音运营心得！

| | |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 抖音运营心得！ |
| 公司名称 | 杭州芃芃其麦网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室（自主申报） |
| 联系电话 | 13073631882 13735884376 |

产品详情

1.如果你想要做好抖音，不是去报什么抖音培训，而是沉迷进抖音的世界里面去，每天重度的去刷抖音，体验每一个环节，一个平台有一种文化，很多人之所以在抖音赚不到钱，不是源于不够聪明，而是不够熟悉，不熟悉上面的梗，不熟悉上面的对话方式，比如已举报，我做得对嘛？其实多是炫耀，而不是真的举报你。

2.做了四个月抖音，已经彻底刷新了，我原来对抖音的认知，原本以为就是短视频内容，大家喜欢就去点赞，评论，后来发现不是这样的，海量的视频其实是千人千面的，并不是说视频做得好就能火，而是足够的符合某部分人的口味才能火，比如美女露个腿就火了，那你为什么不去干美女呢？找几个模特不是也能干流量么？随波逐流，顺应抖音的规则，不要假装清高才是好路子，我觉得没有什么东西是在抖音好去坚持的，各位都是表演者罢了，只是提供一种别人喜闻乐见的内容，顺带赚一些钱。

3.我为什么做抖音？没有那么玄乎，就是想找一个自己可控的项目做，所以我没有做自己的IP号，没有延续自己的微信路线，直接干了一堆变现号，微信我做的有些累了，不是很想大部分收入还是靠个人IP了，出各种乱七八糟的课程去赚钱，也不是我喜欢做的事情，所以注定我这种人在知识付费领域吃不了饭，刚好抖音符合我的要求，可以躲在背后，就悄悄地把钱赚了，未来我做微信也会是这样吧，直接做接单号，就是直接卖，没有什么套路，喜欢就买，不喜欢也不套路。

4.抖音的去中心化流量，确实会造富一批奇形怪状的人，其中包括我，做抖音可以把自己很多的想法，立马就拿去付诸实践行不行立马有结论了，而不是像原来的营销一样，论道个半天，结果屁结果没有。

5.很多人说抖音是个迷，其实都是没有做深，没有舍得花钱，没有把自己放下罢了，抖音真的做进去了其实就是入门级的玩法，只要你肯屈服于娱乐，只要你肯屈服于大众，流量给你，财富给你，哪怕就是把之前的段子重新翻拍一下都会有源源不断的流量，只是大部分人觉得自己牛逼一定熬创新一些什么东西罢了。

