

# 拼多多无货源学会这几点，一个月2w收入，1600字经验分享

产品名称	拼多多无货源学会这几点，一个月2w收入，1600字经验分享
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

## 产品详情

互联网时代，普通人靠电商赚钱难吗？

有人说电商是给年轻人的机会，但有人说难，说电商是坑。

电商行业为想创业的人群提供了一个市场，拼多多“电商界的黑马”为创业人群提供了一个平台，少的投资，换取大的回报，不少人通过拼多多无货源创业，赚取了人生中桶金！！

首先让我们来了解一下“拼多多无货源”这一模式的特点，零基础简单了解一下

拼多多无货源模式，不需要囤货，通过采集上家优质货源，并加价上传到自己店铺，从中赚取利润。简单说即是做中间商赚差价。拼多多无货源店群即是在拼多多平台上通过注册开设多家店铺，形成规模化经营，提高店铺自然搜索量和产品爆款率。

稍微解释下相信大家也能看出来，无货源模式不像传统电商那样，需要货源，美工，花钱做推广开车需要投入大量资金，所以无货源店铺前期的资金投入是比较低的，只需要各平台的店铺保证金和每天的垫付资金。

以上就是无货源店铺的基本运营思路，当然要想做大做强，电商必备的精细化运营等技巧，也是不可或缺的，只要好的运营才能让店铺达到稳定出单的效果。

无货源电商有什么优点：

1. 风险较小且可控：无货源电商模式不需要囤货，这样就没有了货物积压的风险，前期的投入也只是店铺保证金罢了。以拼多多为例，一家店铺的保证金为2000元，这笔钱在您不开店的时候是可以退还的
2. 操作简单易上手：

拼多多无货源模式核心的操作只有：

- 1.选品；
  - 2.选择类目；
  - 3.采集上架；
  - 4.优化货源这几步，操作简便，并不需要多深的运营技术，对新手小白来说是一个福音。
3. 收益可观：根据小编的经验，无货源店铺做起来还是比较容易的，开始上架3-5天内即可出单，如果安全细致的运营的话，1-2个月店铺应该就能做起来了。

精细化运营、造流量爆款

拼多多店群在于两个：

步，不断的上新品去铺货争取自然流量，争取曝光。

第二步，通过精细化运营，每个店铺培养1-2个爆款去报名其他小二推送的活动。

事实上，拼多多现在都还是比较好做，找准方法之后就是用心做，很不客气的说，项目不是自动来钱赚，投入和产出是成正比，对项目越用心，收益就越高，其操作重点也在于操作经验和技巧。

这个模式为什么这么简单，几句话就完了？

就是因为这个模式就是通过多个店铺运营以此来获取大量的，自然搜索流量，达到高曝光，从而出单。

而每家店铺上的货源又都是采集全网上的优质货源，所以也不需要我们做美工，物流以及囤货，省去了一大笔资金和运营技术的支撑。

所以说，只要你有一台电脑，开店采集上传，回复买家疑问，解决售后问题，你的电商之路就开启了