

链动2加1模式任意消费商城指定产品可获得代理权益

产品名称	链动2加1模式任意消费商城指定产品可获得代理权益
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

当前国内营销环境来说，在兼具好公域的增长策略与此同时，对私域流量池的经营也变得越来越重要。依据CNNIC资料显示，截止到2020年末，互联网用户数量达到9.89亿，网友占有率为70.4%，在其中挪动网民规模达到9.86亿，占有率为70.2%。互联网技术用户渗透率的稳步增长，一方面迫使品牌商必须更加注重数据平台的营销管理，另一方面也反映了互联网红利往上增长空间受到限制，高度重视存量用户的经营，深入挖掘客户全生命周期价值，已经成了品牌商的重要课程。

下面要和您分享近期爆红的方式——21链动方式（别名“漂亮每天秒”），某新经营的服务平台商城系统，只用了大半个月的时间也，销售总额就超过了751w，而且服务平台裂变拉新速度也非常快

21链动方式至目前，或是备受消费者的喜爱，因为她又简单又有意思，一听就懂，直推2本人就可以更新老总，就能打开自身的行业，由于又简单又做的取得成功，小编认为这样的模式，还会持续发展趋势好长时间，一个好的方式本该要通俗易懂，那么做下去更容易裂变式。

实际方式分析：

老总：直推2个代理商变成老总。

代理商：加盟代理区任意消费499的商品就可以升级成代理商，得到自身的专属推广码

A（老总）直推B选购499元；A可得到直推奖100元 见点奖200元,B变成代理商；

B（代理商）直推C1、C2各选购499元套餐内容，代理商B得到C1、C2直推奖100元，A得到C1、C2专业级差奖各200元。b与此同时变成老总，B（老总）摆脱A精英团队与A同级；C1、C2留到A精英团队

B直推D选购499元；B可得到直推奖100元 见点奖200元；

D（代理商）直推E1、E2各选购499元套餐内容，代理商D得到E1、E2直推奖100元，B得到E1

、E2专业级差奖各200元。与此同时D变成老总，D（老总）摆脱B精英团队与B同级；E1、E2留到A精英团队，可是邀请人是B。

C1（代理商）直推F1、F2各选购499元套餐内容，代理商C1得到F1、F2直推奖100元，A得到各F1、F2见点奖200元；与此同时变成老总，C1（老总）摆脱A精英团队与B同级；c1的邀请人从A变为B。F1、F2留到A精英团队都是A强烈推荐。

2.1链动-漂亮每天秒奖励制度：

直推奖：推荐一个代理商交易所获得的直推分销模式奖赏。（例如A代理推荐B客户，B客户去提交订单，A代理商就能获得100元直推奖赏）。

见单奖：推荐一个代理商交易得到的见单奖赏。（例如A老总强烈推荐B代理商，B代理推荐C客户，C客户去提交订单，A老总就能获得200元见单奖赏）。

同级奖：老总与经营者中间二者真实身份一致的情况下，服务平台额外补贴给上级领导老总的奖励。（A老总帮扶出下属B也成了老总，这时A.B是同级真实身份，那A可得到B利润的同级奖，如：B老总直推了一个代理商得到300盈利，服务平台设定的同级奖赏为10%，那样A就可以获得30元同级奖赏）。

扶持奖：1、进行服务平台设定的取现每日任务（强烈推荐2人变成老总，精英团队下必须“N”个代理商，后才可以开启盈利，并没有达到每一次只有开启80%盈利，剩余20%冻结成股票基金，达到目标以后才可以开启）（只需要完成一次即可）

年底分红奖：设定门坎更新团队长真实身份V1、V2、V3，每一个真实身份拥有独立的奖金池，按人头数均分盈利

这个模式*大的动力是成为老总：

利益1：能够自主开发自身的市场

利益2：上司的强烈推荐代理商奖赏300元

利益3：精英团队还能获得**性收益，及时将代理商升级成老总200元。

利益4：老总同级奖。拿直推代理商升级成老总收入10%，服务平台额外奖励的。

利益5:得到赠予积分兑换或买东西币，享有扣减取现费

方式特点：

1、任意消费商城系统特定商品可得到代理商利益，门槛较低，能方便的创业起步。

2、提成随时随地可取现，也可以继续购买商品。

3、每月福利区领到0元商品，免费使用。

4、合规管理有效开展，精英团队以双倍的快速播放裂变式增长，轻轻松松得到真实身份晋升，立即强烈推荐两个人升级成方式内老总真实身份，本身享有利润*大化，老总直推得到300奖赏，盈利芭比高，见

点一单获取收益200。

目前市面上已不缺好产品，好产品早已饱和了，商品再加上好一点的方式就能做到，成功的营销不仅吸引过来客户，*重要的是还需要能留存用户，让消费者回购、复购这些有黏性，终究，一切服务平台，有着流量至上！