

# 做App地推系统开发-漫云科技-行业app软件案例定制现成案例

产品名称	做App地推系统开发-漫云科技-行业app软件案例定制现成案例
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

## 产品详情

拉新推广行业很火热，低成本、高收益，是个不错的赚钱选择。那么，河南漫云科技有限公司成立于2019年，是一家以“践行工匠精神，用心服务客户”为使命，公司经过几年的发展已经有200+专业技术人员与运用人员，办公面积达5k面积。河南漫云科技有限公司成立于2019年，是一家以“践行工匠精神，用心服务客户”为使命，小程序定制开发、行业软件开发、为企业打造属于自己平台的开发解决服务商，我们所说的“拉新推广”到底是什么意思？拉新推广的意思解释就是指拉来新用户，将产品推广出去，进行品牌曝光来提高产品使用量。如果想要更加清楚问题的，你要从拉新推广的方式分类、量大要点、等级划分、流程操作这四个方面进行详细了解。

今天，我就整理了一些拉新推广干货知识，与小伙伴们进行分享。拉新推广是什么意思？

一、拉新推广的意思——从方式分类进行了解 1、奖赏驱动型 奖赏驱动型拉新推广就是指通过安装软件成为用户、完成注册就可获得现金、优惠券、小礼品等奖赏的拉新方式来驱动人们去使用产品。比如我们在大街上遇到的安装注册免费领礼品的地推活动、软件完成认证可以获得新人、新客户报名免费领取试听课程、新用户入群好礼赠送等，这些都属于常见熟知的奖赏驱动型拉新活动。

大家对于免费礼品都是心生向往、充满期待的，更不用说是现金这种极具“力”的拉新推广方式了。奖赏驱动型拉新能够抓住用户心理，迅速地吸引用户，在短时间内实现较好的拉新效果。但是这种方式的效果维持期限具有时效性，一般只能用一个一两次，反复使用效果便会逐级递减。以此获得的用户也不够长久，很多都在领取奖赏后不再关注产品。 2、分享为主型 分享为主型拉新推广是指通过与好友分享产品，带动好友进行产品使用从而获得分享奖赏的一种拉新方式。比如我们在拼多多上参与的让好友帮忙砍一刀可以免费领礼品的活动、转发软件接可获得现金、分享商品接与好友拼团进行低价购买、邀请好友入群获得共享奖励等，这些都属于常见熟知的分享为主型拉新活动。

真正意义上的分享拉新实质上是利用种子用户进行裂变，一生二、二生四……如枝叶生长般不断扩大用户群体。这种方式能够带动用户活跃度，使用户不仅仅是消费者，产品推广范围更加深远。但也可能会出现具有用户一次性，难以持久的情况。 3、交际关系型

交际关系型拉新推广是指在一定规模和范围的交际圈内进行产品推广从而获得一定奖赏的拉新方式。

对于我们而言，常见和典型的交际关系型拉新可能就是社群团购了。社群团购也叫做“社区新零售”，是指在同一小区及周边社区的住户通过共同购买来获取商品的优惠并且划分社区进行配送的一种营销行为。团购群或是小程序里包括水果生鲜、日用百货等，涵盖面非常广阔。这种拉新推广方式

对消费者购买商品起到了积极引导的作用，增加了消费者的忠诚度，因为人际关系的相对稳定，保障了消费群体不会产生较大流动。但是面向的用户群体是比较有限的。 拉新推广是什么意思？

二、拉新推广的意思——从两大要点进行了解 1、老用户拉取 利用老用户分享产品来拉取新用户，不断进行分享裂变是一种实用的拉新推广模式。这样做增加了用户粘性，能够实现引流推广的“高光时刻”。 2、吸引新用户 企业自身通过对产品的设计和改造来满足用户的需求或是通过不断丰富营销措施来吸引用户。引导用户主动去使用产品更能实现拉新推广的真正意义，能够较大力度、较大范围地对产品进行推广。 拉新推广是什么意思？

三、拉新推广的意思——从等级划分进行划分 1、个人 普通基础的拉新推广工作就是单个人的兼职。他们主要接触的是比较零散的工作，一般是在五八等招工软件上寻找。一单在十几元到几十元左右，时间也比较灵活、门槛低，如果做的好一天也能赚个几百块。 2、团队 再高一级就是拉新推广团队，他们是由一些具有专业拉新能力的人员组成的团队组织。相比来说，他们的工作来源更为丰富，一般都有较为固定的拉新渠道。工作较为稳定，收益也不错，一天达到几千的目标不是很困难，但同时拉新要求也更高。 3、充场工作室 再高规模的就是充场工作室，主要是面向于各类软件拉新。他们花钱招聘较多工作人员前往工作室，在带单老师的指导下完成相关拉新工作，并且当天进行佣金结算。充场工作室实现一次到访便能完成所有拉新工作，率的提高了产出。一天下来，如果达到足够产量，收益是很高的。 拉新推广是什么意思？

四、拉新推广的意思——从流程操作进行了解 明确活动目的；做好充足的前期调研；选择好地点、准备好物料；制定具体拉新推广方案；实施拉新推广工作；进行复盘和反思。 以上我从拉新推广的方式分类、两大要点、等级划分、流程操作这四个方面对拉新推广是什么意思进行了详细解释。希望大家能通过文章对于拉新推广行业有更多了解，从而能够更加从容、坚定的从事拉新推广工作。