

链动2+1裂变营销方式，使你的精英团队出类拔萃！

产品名称	链动2+1裂变营销方式，使你的精英团队出类拔萃！
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

大家处在社区电商平台时期。在这样一个复杂多变的时期，来获得流量*管用的方法就是裂变式。好一点的裂变营销方式一旦发布，便会在很长一段时期内不断散播。对公司与品牌而言，它社会影响力无法估量的。你市场销售能力再强，一个人*终还是做不来有团队实际效果！再很厉害的人，要是没有正确裂变式思想和系统方法，就才会事半功倍！应对销售市场升级残酷竞争，大家搭建一个全新的裂变式逻辑思维、裂变方式、系统的功能，只求使您和你团队在这一场转型中突围

链动2 1团队裂变方式：

链动2 1方式关键：如果你变成boss后，2个强烈推荐委托代理人必须保存给强烈推荐她们协助上级领导团队上级领导做裂变式，一样你能离去上级领导去建立自身团队销售市场，当精英团队开发设计代理商变成合作伙伴时，她们也会离开你的精英团队去建立自身团队销售市场，可是他们介绍的2个代理商留下给你做销售市场。

实体模型架构：代理商、老总

奖励机制：级别奖赏、看头奖赏、级别奖赏、支援股票基金、年底分红奖赏领导代理商必须留“2个初始种子客户”，别名做为这儿的“心怀感恩体制”。

支援体制：进行服务平台每日任务可以享受****全额的盈利。不达标者将仅得到账户80%，剩下的20%将冻结在自己的单独扶持资金池里。

帮助特定每日任务；

1：以前立即推荐给上级的C1、C2小组升级成代理商级或BOSS级

2：C1、C2有10人以上精英团队伞中订单，即D1

D2

D3

D4几个直推客户下订单[包含2个代理商C1和C2下订单]也算是在10个订单信息之内。

怎样成为老总？：

- 1、变成老总的前提条件：进行2个隶属下属的升职后，每一个下级选购499块的商品变成代理商，
- 2、变成boss的支配权：直推奖赏，一单100元，二单都是100元，进行直推2单子后，就可以更新boss。更新boss后，进行第三个直推订单信息，就可以体验无尽点到点推收益。你能变成“老总”，
- 3、老总真实身份奖赏：塑造3个200后下级，每一个退出200元，变成老总后，直推奖赏：300元/单，下级推奖赏：200元/单，可推三人得到无尽奖赏，并促进第三人打开躺收益情况。

更新奖赏：

假如boss更新，我们将得到该级别boss收入10%（只更新一个等级），设定：服务平台每售出499或699,30-60元将固定不动到收益池里，假定为ABC的三个等级设定不同类型的占比，并依据相匹配身份总数均值年底分红。比如，C 分 30%，B 分 30%，A 分 40%。如果需要做品牌旗舰店，商业运营模式，营销矩阵计划方案可私底下

连接2 1

二次分销商：在政府许可的二次分销商范围之内合理合法裂变式，无泡沫塑料，零/风险

离去体制：和之前团队不一样，不用多说了如果你想要强烈推荐十几个好朋友，强烈推荐两个好朋友就能蹦出来更新自己当老板

留才体制：客户跳出来后，将*开始介绍的2个朋友交给客户上级领导寻求帮助

帮扶制度：为了确保每一个参加商城系统的用户都是有实打实的盈利，能够完全分割，获得相对应的盈利