

拼多多无货源怎么做？新手小白也可操作5-10家，教你轻松做网店

产品名称	拼多多无货源怎么做？新手小白也可操作5-10家，教你轻松做网店
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多无货源:无货源教学
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

在这里，田发发也以文章的形式简单地告诉我如何做拼多多无货源店群在这种模式下，一些方法和经验会毫无保留地告诉你。因为文章长，内容多，建议你慢慢收藏看。~

慢慢地，虽然干货不是很高端，但想到新手小白有很多小细节不懂，我将在文章中与你分享，我希望帮助那些正在做，想进入这个行业的朋友。

首先了解一下拼多多无货源店群什么意思，拼多多无货源顾名思义就是指无需进货，囤货，发货，只需要利用采集软件进行采集商品，上货，改标题，从阿里巴巴，淘宝等平台采集产品，上传到自己拼多多店铺进行售卖，有人购买产品，我们就去上家下单发货给顾客，轻松赚取产品差价，新手小白都能简单学会。

拼多多无货源有哪些优势？

- 1.真正到做轻资产，拼多多目前是“零元入驻”，只有当店铺出100单，或者盈利达2500才会收取1000的押金，当月就能见到收益！何任实体行业无法比拟！（后期不想做也可以退保证金）
- 2.可制复性强，一个店铺赚钱，可以开多家，可以开工作室，快速现实创业！
- 3.电商行业操作长久，来未趋势，背靠大平台，给自己赚钱！
- 4.操作简单轻松，无论是大学生，上班族，还是宝妈均可操作，开店-上货-赚钱步三搞定！

拼多多无货源店群，近乎零成本创业，足不出户，真的能达到月入过万的收入吗（干货）

不管你是宝妈大学生、还是朝九晚六的上班族，只要你有一台电脑，一根网线，新手小白0基础都可以做。并且收益还算可观，主要的是，这个项目也不会占用你很多的时间。

下面给大家介绍一下我是如何操作店铺的；

1.注册店铺，前期是零元入驻，无需任何费用。

选择货源，大多是采集1688和淘宝的商品。

3.上架商品，商家合理利用软件上货，一般每天控制在200件左右，合理定价，一般不能把价格定得太高，比如你采集的商品价格是30元，你只需要卖个40元左右。

4.优化货源，不断的优化货源，下架没有点击，没有销量的商品，随时跟新网店商品，提高商品的转化率，提高单产和利润。

5.类目垂直，一定要选择差不多的商品，不要也卖衣服，也卖玩具，商品类目不垂直。

6.客服售后，提高5分钟回复率，可以在拼多多后台设置自动回复，商品出现质量问题的时候应以上家为准，是退是换全凭上家做主。

刚开始做拼多多无货源的新手小白如何选商品？

无货源店项目选品问题十分重要，选好品就等于成功了一半，首先我们要考虑商品的时效性和季节性，这样的商品往往在一个较短的时间内需求量是比较大的，但不能靠短时间内大量上架，时效性和季节性的商品在其他时间的销量是并不高的。

在拼多多怎样的商品更受顾客喜欢？

首先要打造一个爆款，可以用一个产品引流，引流产品一定要是价格便宜，质量过关，，虽然利润少点，但是能达到引流的目的，流量就会越多，曝光量就达到了，后期要分析转化率，商品转化率是否达到同行平均水平，在同行中是否处于水平，消费者对商品评价如何；是否存在差评，这涉及到商品综合权重重点评，十分重要，如果有差评要时间删掉，只要达到以上标准，商品曝光指日可待！

这个项目适合哪些人操作呢？给到大家的建议，上班族，宝妈，兼职都可以做。相信大家能从中看到相同点。首先，是这里人群每天有一定自己操控的时间，如果你每天上班太忙了，每天都是忙不完的工作，应酬，那么这个项目我不建议。其次，如果你执行力不到位的话，我也不建议你做，我甚至可以建议你什么项目都不要去做，因为懒没有人能帮了你。好了，这篇文章我们就说到这里了，如果大家对这一块还有哪些地方不明白，我们在后续统一之后再给大家做解答。