

# 福建厦门民用新能源燃料 植物油燃料灶具厂家 品质保障

产品名称	福建厦门民用新能源燃料 植物油燃料灶具厂家 品质保障
公司名称	南充恒博新能源科技有限公司
价格	5800.00/吨
规格参数	品牌:新源素 灶具:鸿泰莱 热值:11600大卡
公司地址	四川省南充市仪陇县新政镇九岭场村三组
联系电话	400-6136680 18180686710

## 产品详情

植物油燃料是一种具有优势的厨房能源，这是可以理解的。高热值、高闪点、高安全性。比液化气节约30%，比醇基燃料节约10%。：3以上，比电便宜，比天然气安全，不易燃，不易爆炸，无毒无害，明火不燃。之所以没有广泛应用于市场，首先是因为单价高，其次是因为市场认知度不够高。然而，当一个好的产品投放市场时，它会遇到类似的问题。比如麦当劳、肯德基、苹果手机、三星电子等。，都是以高价进入市场的，但是随着用户的增长，良好的口碑吸引了更多的用户，逐渐占据了市场的主导地位。而那些低价劣质的山寨产品，虽然一时冲击了市场，但是没有就有了。

首先，燃料不是高价品，而是餐饮业的刚需产品。与传统燃料相比，植物油燃料的单价更高，但综合成本比任何人都低。所以很多运营商觉得单价太贵，用户无法接受。其实这不是用户的真实想法，而是经销商单纯的个人认为。我始终相信，市场的方向是由运营商决定的。用户只有一定的选择权，大部分用户都是被动接受的。因为他们没有生产能力，无法接触到源头厂商，他们所知道的信息都是经销商提供的。众所周知，传统燃料有很多问题。

第二，用数据说话。无论如何，用户关心的是成本。如果你告诉他1000个真相，好用实际数据给他留下深刻印象。质量好，不怕比较。数据一出来，对方就沉默了，说服了他。这个时候，你还怕他不接受你的产品吗？此外，用户越来越重视安全问题。即使植物油的成本和其他燃料差不多，他们也会选择安全的产品。没有人愿意接近危险，承担风险。关键是易燃易爆的危险品，不仅会威胁到自己的生命财产，还会造成很大的伤害。

第三，增加与客户的粘性。在与客户关系良好的同时，加强互动，增加业务往来也是一种做市场的方式。经营者可以增强客户的依赖，通过添加餐饮行业必需的洗涤剂来实现互惠互利。我公司可以为经销商提供一套免费的日化产品分配技术，以提高市场竞争资本。这不仅是一个创收项目，也增加了经销商和用户之间的业务往来，形成了互动。

