

湖南有一个团队不靠卖货赚钱，只靠广告发展团队，半年50万会员

产品名称	湖南有一个团队不靠卖货赚钱，只靠广告发展团队，半年50万会员
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

我这几天了解到一个湖南的小团队，不足100人的团队，没有特别大的资本，自身产品类目也很少，但是依靠广告成功半年的时间发展了50万的会员量，而且每月的流水不低于一亿，他们究竟凭借的是什么呢？

前几年我们面临了最大的挑战——疫情，许多人的收入一下就没了保障，在这种情况下消费者在考虑消费时，往往省钱甚至赚钱成为了第一要优先考虑的地方，所以这个小团队精准把握了消费者的需求。

他们通过策划了一个电商活动，当用户来到平台消费购买产品之后，他们就将成本扣除之后的价格换算成积分，消费者再将这些积分逐渐以观看广告任务的形式变现成零钱。

不仅如此，这部分的积分最终是会全部返完的，也就是假如花费了80，里面的成本有50，那么可以转换30的广告积分，当积分全部返完，相当于只花了20就购买到市场价80的产品，对于消费者来说是稳赚不亏的。

同时他们还打通了市场上主流电商平台接口，可以让消费者跳转到某宝、某多多这些平台上进行消费并且可以获得额外收益，平台也能从中获取收益。

不只是跳转消费，他们团队还打通了话费充值，加油打折这些日常生活中常见的日常消费，从全方位涵盖了消费者的日常所需,全方位的拓展流量入口。

下面给大家分析一下他们的收益，首先是广告方面，他们对接的是头部广告商，都是某某跳动、某迅广告这些，50万的会员可以每个月就能为平台提供四百万左右的广告收益。

然后是第三方电商平台收益，靠着消费返佣也能保持每月的收益不低于三百万，再来就是什么提现手续费等一些额外收益。

如果需要了解更多商业模式方面的问题，或者其他方面的电商问题可以私信小编，小编都会看的，祝大家生意兴隆，全家安康（拜谢）！