

# 神奇的共享股东模式是如何助力商家引流拓客的

产品名称	神奇的共享股东模式是如何助力商家引流拓客的
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

有一种模式现在非常流行，它既能帮助商家快速收钱，又能帮助商家快速裂变更多客户。这个神奇的模式就是共享股东模式，现在很多老板都在用这个模式，也适用于很多个行业，下面我以火锅店为案例给大家分享一下这个模式。

先声明一下，共享股东实际上是一种分红股东，而不是股权股东，所以不存在股权纠纷。火锅店老板他是这么做的，跟自己的朋友老顾客还有自己的员工以及周边业商家老板说了一下这样的方案交1万3万或者5万就可以成为我们的共享股东，共享股东享受什么权益？

第一，你们交的钱可以在本店作为储值消费。第二，给你们每一个共享股东生成一个生日当天免费吃火锅的特权卡，你分享这张电子卡，别人对生日免费吃火锅感兴趣，都会扫码给你绑定关系，你名下绑定的粉丝在本店消费会自动给你分润，1万的共享股东分15%，3万的共享股东分35%的共享股东分50%。第三，你推荐别人成为我们的共享股东，1万可以得到10%的提成，3万可以得到15%的提成，5万可以得到20%的提成。

第四，我们的共享股东合作周期是24个月，24个月之后，如果你没有赚回你投资的钱，我们可以差额补退，也就是说你投资的钱减掉你消费的钱，再减掉你赚到的钱，生日当天免费吃火锅是店里的一个引流产品，只要他扫码就可以获得权益，在他生日当天店里面会送他一个锅底两荤三素，这些都是小份装的，仅够一个人吃。这个老板用共享股东模式，朋友里有10个人加入，员工里有5个人加入，老客户里有20个人加入，周边商家老板有5个人加入，一共收款了100多万，而且生意比原来更好了。因为所有的共享股东都在帮他引流，小本生意赚大钱，要懂得灵活运用自己的思维，找出让客户无法拒绝的营销模式，才能创造更大的利润。

如需完整方案，可向小编私信留下联系方式获取