

拉新app软件赚钱推广-漫云科技-行业app软件源码开发现成案例

产品名称	拉新app软件赚钱推广-漫云科技-行业app软件源码开发现成案例
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:区块源码 区块系统:定制开发 区块app系统开发:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

产品详情

在聊APP拉新工作室之前，首先我们要知道什么是APP拉新，集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。公司经过几年的发展已经有200+专业技术人员与运用人员，办公面积达5k面积。励志为企业品牌打造和提升、以及开发，区块和数字化，信息化软件系统等，为客户提供一站式解决方案和完整的营销解决方案。并为大型的国有企业提供功专业的解决方案开发与项目研发服务，到目前发展到工作室是如演变的。APP拉新，简单来说，就是给各大互联网公司的APP，做新用户的推广，推广者可以获得推广报酬。这个推广者可以是个人，也可以是团队，也可以是公司。这个我会在下面详细说。但凡是一个APP上市，想要做大做强，*开始的工作就是砸钱获取新用户。一般都是通过线上线下的打，扩大知名度。另外一种方式，就是找推广团队，直接以人头的方式买新用户。这也是行业里所说的CPA推广，只要有新用户注册了APP，那么上游APP厂商就会给到推广佣金。其实像市面上常用的，抖音，快手，包括各种软件的极速版（抖音极速版之类的）都是经历过这种拉新方式的。可能有的人不理解，为什么知名度比较高的APP还需要以这种方式做推广?其实换位思考，不管是新上市的APP，还是比较成熟的APP都是需要源源不断的新用户的，首先用户的基数肯定直接影响到APP的收益，甚至资本方的投资，也是看中的用户的基数。而CPA这种注册计费的推广方式，是*快获取新用户的办法。这个APP拉新的行业也就应运而生了。那么*初，APP拉新这个工作是怎么进行呢?一开始，大多都是在量比较大的地方，通过送礼品的方式，吸引客户，只要扫码某软件，就送到一个礼品。这也就是我们说的地推。记得*开始，筷手极速版一个新用户，可以得70块钱左右的佣金，那个时候市场空白，基本上人们都没有过，所以*早的时候真的是红利期。*早的时候一个地推团队，只做一款APP的推广，到后来发展成每个团队手里打包几款软件，一起做推广。只要这个客户愿意花时间，一个人3-4款APP，推广者可以有接近200左右的收益。那个时候送的礼品，也比较壕，有的送锅碗瓢盆8件套，有的送旅行箱，品牌充电宝等。但是随着时间推移，推广团队一波一波的扫街。现在市面上适合*地推的软件，基本上人们都被推广过了。即使打包10款APP一起做推广，也只能从中碰几个没有过得，收益肯定大不如从前。所以现在很多做地推的礼品都改成送低成本的纸巾，鸡蛋之类的。当然，只要你愿意吃苦，这个钱还是可以赚的。在这个阶段，也有很多的APP厂商通过这种推广方式，获取了大量的新用户，尝到了甜头。地推的难点，在于要寻找量大的地方，而且还要筛选出不被过得APP，遇到恶劣天气，如果露天操作，可能连人都没有。有时候市容，城管都会管这些摆摊地推。难度越来越大，收益越来越小。在这个时候有一小撮人，做了一个非常可喜可贺的事情。他们把市面上，所有需要做

推广的软件，做了一个资源整合，打包了几百款需要做推广的APP。这个时候做地推，肯定不合适了，因为人们不愿意在地摊前逗留的时间过长，1-2个APP收益有限，而且有的APP，需要完成身份证的实名认证，有的还需要绑定银行卡。地推没有信任基础，人们不愿意把身份证，银行卡这些重要信息提供出来。反而需要这一类实名，绑卡的APP任务佣金更高。 APP拉新工作室就解决了上述的很多问题。现在呢，是在线下成立工作室，也就是租一个五六十平的房间，摆上桌椅板凳，空调饮水机。每天招聘兼职过来做这些对接好的APP注册，一天的工作时间，兼职可以在工作室完成50款APP的，这个时候可以获得佣金是600-800（因为任务数量和佣金会变动）。一个兼职的成本，一天也就是150-200（每个城市的薪资水平不等）。中间有500左右的差价，就是工作室的利润。如果工作室每天能招聘5个兼职，一天就有2500块钱的毛利润（如果是自己做，除去房租水电就是纯利润了）。 *不缺的就是人，目前行业发展到现在。已经形成非常完善的产业。老早做的那一拨人，真的躺赚了老多钱。尤其是那些本身就资源的人，比如说大学生群体，劳务中介，驾校，本身他们就有大量的客户群体，不缺人来做任务，只要把人招来，把APP的注册任务做了，这个钱就是这么好赚。某8同城几年前也入局了这个行业，他是把APP注册任务放在软件上，有个专栏叫在线兼职，只要有人做成一个任务，通过差价就实现了躺赚（真香）。 以上所说，就是APP拉新这个行业的发展史，以及目前红利期的APP拉新工作室的介绍。接下来我会抽出时间，详细分享如何招聘兼职，如何对接渠道，如何通过兼职做出高产值等工作室的实战经验。有感兴趣的朋友们，点个关注， 如果作为新手，想自己创业做app拉新充场工作室，更适合去接单平台接APP拉新项目。你可以清楚明了地看到各种需要拉新的APP，包括它的佣金、结算方式、做单流程等。而且平台会定期更新项目，你可以根据自己的需要，去选择合适的拉新项目。