

## 商家想做线上电商选择全民拼购模式

产品名称	商家想做线上电商选择全民拼购模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

未来的电子商务平台即将消逝，线上和线下物流的结合将产生新零售。线上指的是云平台，线下是指销售点或销售商，新物流消除库存，减少囤货。新零售的出现也让很多想做电商的商家和企业开始关注各大电商系统，以及相关的商业模式设计。近期，全民拼购模式十分火爆，很多商家在做这套系统。下面小编给大家分享一下它的操作。

### 什么是全民拼购？

结合当前流行的电子商务活动模式，全民拼购打破了传统的电子商务活动模式“社交电商”与“拼购玩法”通过人性化的奖励机制，最大

限度地利用产品销售中的利润，让参与群体的用户受益。鼓励用户参与和分享，也可以推动平台产品的销售，实现“多方共赢”的效果。让购物消费变得有趣。用户有更好的购物体验，创新成功的营销，消费者参与赚钱。合法合规经营，无泡沫。

## 全民拼购团（拼团+全返）

1、模式是结合了当下流行“社交电商”与“拼购玩法”，通过更人性化的奖励机制，将产品销售中的利润最大化让利于参与拼团的用户。激励用户参与、分享的同时，也可带动平台产品销售，实现“多方共赢”的效果。

2、触动了消费者的活跃度，分享裂变，用户留存，增加用户粘性，消费者拿了产品还赚钱，这个模式第一点是给消费者感觉活动是在组团抽奖，中奖的拿产品，参与拼团的钱全返，（下次参团解锁或者每天分红），没中奖的人平台给红包奖励，参与拼团的钱全返，（一次性原路退回）。

一套面膜原价299元 成本20元/套

设10人成团，3人中7人不中

团购价280元（省了19元）

3人拼中拿产品，赠送购物券（商城消费可抵扣）

7人拼不中退款，每人奖励30元红包

（收入） $10 \times 280 = 2800$ 元

（不中） $7 \times 280 = 1960$ 元

（中） $3 \times 280 = 840$ 元

平台利润为840元，减成本 $3 \times 20 = 60$ 元，再减去7人佣金为 $7 \times 30 = 210$ 元

假设运费为9元， $3 \times 9 = 27$ 元

$2800 - 1960 - 60 - 210 - 27 = 543$ 元（纯利润）

平台盈利543元。