

链动2+1模式如何带领企业拥有自己的流量? 微三云钟小霞

产品名称	链动2+1模式如何带领企业拥有自己的流量? 微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

技术发展催生新的产业形态，社交媒体成为群体与个体的连接器，伴随的是平台、流量、转化率、变现等高度语境化的词汇。消费者在移动设备上花费越来越多的时间也就不足为奇了。事实上，每年在线网站流量的一半以上来自移动设备，包括平板电脑。移动优化的数字体验对于向这些快节奏、高度互联的一代进行营销的企业主而言将变得更加重要。——今天给大伙分享一下链动2+1模式系统

这个平台，它是总共有两个身份角色，一个是经销商，还有一个就是老板，那么经销商就是我们在进入到这个平台之后，通过购买499元的大礼包，可以获得的一个身份。

这个499元的大礼包就是我们的指定礼包，所以我想见到我们平台获得经销商或者代理身份的，都需要先购买这个礼包，购买完这个礼包之后，就可以成为我们的经销商了。

经销商需要直推两个经销商才可以升级成为老板，这个模式，它的升级机制其实是非常简单，他不像我们有一些模式，比如九星创客、直销系统，虽然这些模式也是非常管用的，但是他们的层级一共有九个层级，直销如果要操作的话，他还可以有很多的层级，在升级方面，是有一些困难的，很容易让直销商放弃。

美丽天天秒模式，链动2+1模式机制：

一、两个身份角色：（代理，老板）用户任意消费499，即可成为代理(产品自选，不指定)

二、五个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可

以获得100元直推奖励)。

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励）。

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

例：

A买499礼包成为代理A推荐B1、B2也买499礼包成为代理A分别获得B1、B2的直推奖励100+100=200元A升级成为老板身份，B1、B2各推荐2个499元礼包代理，也就是C1、C2、C3、C4A获得800元见点奖，B1、B2分别获得200元直推奖

（直推奖100元，见点奖200元）

第1、2条线留给上级，与A再无关系

当A推荐第三条线，也就是B3时，将会获得100元直推奖和200见点奖，也就是300元

结论：推荐2人成为老板身份，1/2号留给上级，第3号位以后才是自己的团队，每直推N个人就能拿到N*300元

对于厂家来说，这种商业模式不仅仅能够将用户吸引入驻平台，增加用户与平台之间的粘性，还能增加用户主动发起裂变用户的频率，毕竟只有通过不断邀请用户才能获得收益。

以上就是对于链动2+1模式的讲解。那么，链动2+1模式适合哪些行业呢？

链动2+1模式适合行业广泛，比如化妆品类、健康产品类、医美行业类、酒类、水果食品类服务行业以及套餐形式类、百货类等都可结合2+1模式来结合运行，模式适合推荐创业前期和传统行业转型互联网的企业来使用，打造一个低门槛、人人都能消费起、轻松起步、不囤货、不压货的电商平台。