

什么是拼多多无货源？新手如何上手操作？

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 什么是拼多多无货源？新手如何上手操作？ |
| 公司名称 | 新乡市川海网络技术有限公司 |
| 价格 | 2980.00/套 |
| 规格参数 | 拼多多:无货源教学 |
| 公司地址 | 河南省新乡市 |
| 联系电话 | 17630226817 17630226817 |

产品详情

从先来带大家简单了解一下什么是拼多多无货源开店模式。

一、什么是拼多多无货源？

无货源并不是不是没有货源，而是全网都是货源。

只不过无货源是不需要自己囤货、发货，也不用自己烧钱开直通车，属于是低成本项目。

主要通过采集淘宝（淘上拼）、拼多多（拼上拼）、抖音（抖上拼）等其他货源网站上的优质商品，上架到自己的店铺上，进行适当的加价，卖出，赚取中间差价。

简单来说，就是中间商赚差价。

和传统电商相比较，省去了租库房、发货、囤货等麻烦事，使模式操作起来更加顺手易懂。

有买家来我们的店铺上下单，我们只需要去上家下单，填上买家地址即可。

二、无货源是否能赚到钱

这个问题没有一个肯定的答案，就好像没有人能保证进入餐饮行业一定能挣到钱一样，只要平台没有大的限制动作，通过一些技巧和软件操作，无货源的模式目前还是可以操作的。

虽然现在是互联网时代，很多信息都可以查到，但每个消费者其实都有自己的购物喜好，有习惯使用的购物平台，买一个小东西不可能去全网比价，这也是无货源可行的原因，即利用“信息差”

每件商品都会有信息差，即便是质量一样，来源一样，每个卖家对于商品的定价都各不相同，有的卖的贵，有的卖的便宜。

无货源就是利用这种信息差来盈利的。

想做好无货源店群，就要尽量做到以下几点:1.尽量明确你的产品，每家店做什么产品，仔细过滤收集到的产品。2.分析同行，小心撞车。3.店铺之间要有相似性，但要保持一定的差异，规划好你的店铺。4:精细操作，精心选择产品，不断更新，及时清除僵尸产品，优化一些流量产品，包括标题和主图，突出卖点。5:合理控制利润，有些产品可以便宜销售，尽量控制不赔钱，然后商店创造热风格，依靠热风格盈利。或者少涨价，在有利的价格上下波动。6:通过游戏获得流量，无论是新的还是其他方法，都必须勤奋，多做不是一个笑话。7:及时处理店铺问题，注意客户服务动态，尽量避免交货问题造成的违规行为。就简单分享一下，感谢阅读。