

拼多多无货源店群运营热门精选干货篇：拼多多无货源店群运营流程

| | |
|------|--------------------------------|
| 产品名称 | 拼多多无货源店群运营热门精选干货篇：拼多多无货源店群运营流程 |
| 公司名称 | 新乡市川海网络技术有限公司 |
| 价格 | 2980.00/套 |
| 规格参数 | 拼多多:无货源店群 |
| 公司地址 | 河南省新乡市 |
| 联系电话 | 17630226817 17630226817 |

产品详情

为什么要选择拼多多无货源店群创业？

目前的三大电商平台，淘宝，京东，拼多多。

淘宝至今已经成立16年了，现在能赚钱的基本都是老店铺，有着稳定的用户。

新开一家淘宝店，要想去和老牌店铺竞争，要不断使用新贵的推广工具，投入大量资金。

而且除了广告，淘宝收的增值服务项目也越来越多，新商家不买就一点希望都没有。

成本不断增加，商品价格也就没有优势，因此不推荐在淘宝开店。

京东主要经营高端产品，仅仅是保证金需要三万到十万，对于新手创业也不友好。

那来看拼多多，门槛低，个人店2000元的保证金，不做了可以退。一张身份证能开两家店，找家人朋友借用几张身份证，很容易形成店群。

拼多多处于红利期，买家多。

无货源使得创业不要成本，并且减少很多繁琐操作，比如囤货，发货等。

店群可以赚的更多，在能力范围内，开的店越多就赚的越多。

因此选择拼多多无货源店群创业，赚取桶金比较容易。

开店流程：

- 1.进入拼多多，点击商家入驻；
- 2.填写手机号，设置密码，0元入驻；
- 3.根据自身情况，选择入驻方式；
- 4.填写信息（Tips:店铺名称一定要慎重！）创建店铺即可；

拼多多无货源店群怎么选品？

新手开店大的烦恼就是卖什么产品？

我们来谈谈如何操作具体的细节。1,商店商品的统一式样:事实上，商品风格的统一重要的作用是商店标签和商品标签的高度准确，能够吸引大量的个性化推荐流量。这种商品样式包括商品的重要属性、种类和价格等级。2,持续稳定的新计划安排:作为无货源店群来说，持续的精选产品上新是核心的优势。因为没有囤货的风险，所以精选产品范围可以非常的广泛，要持续定期的上传新品。魔店店群软件可以帮你一键上货！3,完善产品信息和细节:收集的产品不能直接使用，还需要通过软件进行过滤和优化，过滤掉含有非法文字的商品、图片和品牌，避免造成店铺违规，不放带有水印和模糊的图片。4,减少收藏类别:不要把你的商店变成杂货店。如果类别多，主营业务比重会不断变化。如果商店里没有重心，系统就不会给你分配流量。光是那一点上的新交通不会持续太久。而且分类过于繁杂，流量接入深度不高，因此转换和排序的比例会很低。建议不要超过3类。5，商品不要随意改变价格:定好的价格不要轻易的去变动，非常影响流量问题。魔店店群软件可以帮你一键改价6，减少产品数量:产品销售率=月销售产品÷总产品所以产品总量越多，销售率越低，门店的客流量就不好，所以这就解释了为什么大家在后期继续购买商品，但客流量却越来越少。7，定期清理店里的无流量产品每家商店都会有不流动的产品。如果一周内仍然没有动静，我们可以考虑把它们移走。没有流程的产品只会占用商品空间，也应该选择移除的时间。根据我们店的数据，周二和周五的时间一般是合适的。