

# 为什么定制开发CRM系统比较好？这四大理由告诉你

产品名称	为什么定制开发CRM系统比较好？这四大理由告诉你
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

如果你认为CRM是大型企业才能用得起的工具，那么你的观念已经落后了。CRM系统作为客户关系管理的信息化工具出现已经有二十余年了，目前市场上有众多选择，其费用也不是小微企业所不能接受的。当然，费用低不是选择CRM的决定性因素，选择CRM的理由很多，下面列举了几点企业选择定制开发CRM系统的理由，你将更清晰CRM的投入产出是否值得。

为什么定制开发CRM系统比较好?这四大理

企业选择定制开发CRM系统的理由：

1、让使用价值得到提升。在管理客户关系的时候需要面对非常复杂的客户情况，而且，本身销售的时间也比较长，如果做定制开发CRM系统就可以更好处理这个过程当中遇到的棘手问题。

2、适应企业个性化流程

即使是同行业的企业，在工作习惯、审批流程、订单流程、项目流程等方面都会有很大的不同。有的企业不需要报价，有的企业不需要合同会签，有的企业是项目式销售而非订单式销售.....这里方方面面的细节，造成了企业间的差异。因此，定制开发CRM系统能够贴合企业的这些个性化，让软件去适应企业，而非企业适应软件。

### 3、可以有针对性的服务客户

通过定制开发一款专业的、满足业务需求的CRM客户关系管理系统，系统里的每个模块，包括线索、客户、商机、联系人、产品、报价等等，都可以根据企业业务需求不同而进行设置，确保不同业务人员跟进不同业务线。

定制开发CRM系统里可以根据企业自身发展需要各自独立设置，从而更直观、更清晰的查看各个部门的服务客户的情况。而不用担心多个产品对应客户错位的现象，或者客户关系管理混乱和相应产品销售过程出现跟进断层等现象。

### 4、能够完成数据分析工作

定制开发CRM系统在工作过程当中可以根据企业的需求来设计导入相关的分析功能，让数据得到快速分析，自然也能够根据情况作出合适的反馈。