

小店可以卖活体宠物带来新机遇，与线下销售相比有哪些优势？

| | |
|------|-----------------------------------|
| 产品名称 | 小店可以卖活体宠物带来新机遇，与线下销售相比有哪些优势？ |
| 公司名称 | 浙江省顾念企业服务有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 浙江省杭州市萧山区经济技术开发区东方世纪中心2702室（注册地址） |
| 联系电话 | 15558777715 15558777715 |

产品详情

小店可以卖活体宠物消息传出来后相关企业都纷纷表示太好，很早就已经发现小店当中的千亿级流量能进行挖掘，只是由于原来没有办法进行活体宠物销售才会迟迟没有行动，现在已经能进行活体宠物销售当然不会错过时机。

小店可以卖活体宠物等于让人们在互联网当中又找到了一个新鲜市场，与线下的活体宠物销售相比有着非常可观的优势：

1、实现远程销售

实体线下销售人们只能前往宠物公司进行挑选，这样虽然能看到宠物实际样子却容易浪费时间，尤其是那些工作较为繁忙的人们往往会因为时间无法货比三家，但通过小店是能在各个直播间当中挑选喜欢种类的，这样选择宠物的范围就能得到扩大、时间方面也节省了很多。

2、信任感增强

小店本身就是一个非常能让人们产生信任的电商平台，身为中间方为买家和卖家同时保驾护航，让每个卖家都得按照规则入驻才能拥有流量和直播销售机会，这样就能增强消费者与卖家的信任感，卖家的纠纷少了自然销量、口碑和知名度等都会增加。

3、占领未来市场

小店电商销售属于未来行业当中的核心渠道，人们及时加入小店进行活体宠物销售就等于抓住了未来机遇。

小店可以卖活体宠物这件事情让人们感到惊喜，未来有越来越多卖家和买家都会成为小店平台一员来进行活体宠物交易的。

