

怎么推广微店的六种技巧

产品名称	怎么推广微店的六种技巧
公司名称	四川江雀网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层70-75号
联系电话	15983150443 15983150443

产品详情

现在开微店相对是比较容易的，很多人都有尝试开微店，而开微店要想有不错的收益，做好推广是很关键的，那么怎么推广呢?想要了解这方面知识的朋友不妨认真看看下面有关怎么推广微店的六种技巧的内容，一起来看看吧!

怎么推广微店的六种技巧

一、向身边的亲戚、朋友、同事推广你的微店

你身边的亲戚、朋友、同事，帮助他们开一个微店，他们自然就成为你的分销商了。经营微店不需要占用他们的时间和精力，他们成为你的分销商后，就拥有了自己的微店，他们利用QQ、微博、博客等方式分享出去，就有人进入他们的微店购物，这样你们都能分到佣金，也帮助了身边的朋友买到了价廉物美的商品，多方得利。

二、利用QQ推广自己的微店

每个QQ都有几百甚至上千个好友，这些好友对你信任，你容易说服他们来开微店，成为你的分销商，一起通过微店平台赚钱。另外，你可以多申请几个QQ，加一些群，到这些群里面推广你的微店，他们注册了，自然就成为了你的分销商。当然，也可以下载个QQ群发软件群发。

三、分享推广

我们在每一个页面，都安装了"分享"按钮，你可以点击他们，分享到QQ空间、微博等地方，吸引你的好友进入你的微店。

四、博客推广

每天坚持写1篇博客，分享你经营微店的心得，把你微店的网址散布出去。网民通过博客看到你的成功分享，会被你感染，加盟创业，成为你的分销商。

五、论坛推广

到大学生比较多的论坛，发言推广你的微店地址，只有吸引更多的人进入你的微店，你的分销商才会增长得快，进入你微店购物的人才会多。

六、B2B平台免费推广

类似于阿里巴巴、慧聪网这样的电子商务平台，注册后可以免费发布信息，推广你自己的微店。

想要获取客户，那么高效的引流方法你一定要懂，只有掌握了引流思维和技巧，才能放大引流效果，才能获取更多的客户。以上就是小编为大家分享的关于怎么推广微店的六种技巧的相关内容，希望能够为大家提供一定的帮助。