

# 月月换新包商业模式设计！

产品名称	月月换新包商业模式设计！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

## 产品详情

在“包治百病”的口号之下，女性市场消费品的龙头一直是被女包所占据的，据相关信息，“一天一块钱、月月换新包”的广告语开始遍布于不少人的朋友圈中，唯聚.时代也就此步入大众的视线，“购买任意一款365元的时尚包包即可成为会员，成为会员享受一年免费置换12次新款新包”的宣传话术让人大跌眼镜，究竟是怎么回事呢？

月月换新包模式、月月换新包电商模式、月月换新包商业模式设计

月月换新包模式解读：

在平台购买任意一款365元的包包成为平台会员，每个月都可以用10块钱的快递费，在平台商城更换一个同等价格的新包。可以换12次，也就相当于你一年中，可以背13个不同的新包包。这个模式有代理商的制度，产品质量足够好，用户就可能成为代理商，当成为代理商之后，云仓里面可以存上100个包包，卖出去一个发走一个，直到卖完为止。

假设包包的零售价是365块钱，那么每卖一个包包就有155额利润，100个都卖完了，你就可以赚到15500块钱。

代理商阶梯：

总代：一次性拿货10W元，享受折扣3折

一代：一次性拿货5W元，享受折扣5折

三代：一次性拿货3W元，享受折扣6折

如果代理直接推荐一代的话，那么一代的50000元货款就直接给到总代了，直接回本5万元，同理，一代推荐二代的话，二代的30000元货款也是直接给到一代的

如果总代直接推荐总代，一代直接推荐一代，那么货款是给到平台的，但是平台会给20%的奖励给到推荐人，但是二代反过来推荐一代或者总代的话，是没有奖励的。

总代、一代、二代、享受团队销售额月度3%-10%的奖励

月月换新包模式不再是单一的销售，而是洞悉消费者的心理，迎合时尚潮流，这样的经营模式直接让“奢黛”的经营模式蹿红。

然而，“月月换新包”模式的创始人因为一些原因，其公司被有关单位强制执行，由此看来，商业模式如果设计有疏漏，仍会承担法律风险，但模式本身是很不错的创意，只要加以优化，依然是火爆市场的电商模式，商业模式策划，营销方案设计可咨询小编。

以上就是微三云何晓义分享的内容，感兴趣的朋友记得点赞留言。

1软件3系统7开发、5营销1方案2设计5、5商业4模式6策划5，完整方案可找小编获取。

编辑：Jiam-5-9