

## 链动2+1模式，把着力点放在平台引流上

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 链动2+1模式，把着力点放在平台引流上     |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司         |
| 价格   | .00/件                   |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室  |
| 联系电话 | 14776427336 14776427336 |

## 产品详情

随着互联网发展，全渠道推广方式已经成为企业不可或缺的推广方式，有效的利用各种媒体手段，能够帮助企业更好的宣传自己的产品和服务。

但是，在数字化时代下，各行各业都通过网络或者线下进行全渠道推广，企业想要突破如今不太美观的局面，必须借助互联网的力量，商业模式则转变成为核心，因为现在无论是实体企业还是互联网电商，其实都没有办法拒绝互联网的竞争工具，但是商业模式却决定企业未来发展的突围方向。——今天给大伙分享一下链动2+1模式

链动2+1商业模式非常的简单易推广，目前也是已经带火了不少的这个电商品牌、传统企业、厂家，其实该模式核心点还是基于分销模式，但是传统的分销模式已经重新作出了创新，解决传统企业转型的引流难题，非常适用于创业初期和传统实体企业转型布局使用。

链动2+1模式的玩法：

平台只有两个身份，老板和代理

升级的条件：

1.代理：用户通过分享的方式进入平台，了解平台规则后，购买活动专区的产品，成为平台的第一个代理身份，同时拥有推广代理权限，以及身份推广奖励权益，推荐用户来购买礼包，来获得一个代理身份该获得的奖励：直推奖。

2：当代理推荐两个用户也成为代理身份的时候，代理推荐了两个用户都购买了礼包，那么这时候代理直接升为老板。获得老板身份后，再推荐人，那这时候我们就可以获得直推奖+见点奖。后面不管再推荐多少人，那么这个奖励都是一直有的。（见单奖、平级奖、团队分红奖等）

这里有五个奖励：直推奖100，见单奖200，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖

这里有个重要的机制：假设用户A在平台购买产品升级成为代理身份，那么这个时候推荐了两个朋友来购买，A代理能够获得解锁的奖励“直推奖励”，同时需要从当前的关系链当中跳出来发展自己的主市场，而需要将最开始推荐过来的两个用户留下给到A的上级或者平台。

这个机制名为走人留人机制，首先就是为了保障整个平台的可持续发展，其次也是为了保证源头上既是能够获得最多收益的人，也是为了保证平台的合法合规性。

当前，产业数字化转型方兴未艾，民营企业积极把握数字产业的新业态、新机遇，在技术研发和商业模式创新方面表现活跃，正在成为数字经济发展的主体和生力军。