

小店直播怎么卖观赏鱼？观赏鱼直播怎么提高人气？

产品名称	小店直播怎么卖观赏鱼？观赏鱼直播怎么提高人气？
公司名称	浙江省顾念企业服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市萧山区经济技术开发区东方世纪中心2702室（注册地址）
联系电话	15558777715 15558777715

产品详情

小店直播怎么卖观赏鱼？观赏鱼的庞大市场一直都吸引着各大企业入驻，当观赏鱼与小店能组合应用的时候一下子就激起了千层浪，人们纷纷打听小店直播间里面怎么卖观赏鱼才能提高收益。

一、入驻资质

小店直播怎么卖观赏鱼跟是否具备资质有着直接关系，一个基本资质没有的企业是无法成为入驻小店直播带货的，下面就是观赏鱼的入驻资质：

- 1、企业营业执照
- 2、快递或物流证明
- 3、养殖场照片
- 4、法人代表以及身份证

同时还需要填写问卷、准备相应的销售额证明来进行报白，或者找代报白的来利用企业营业执照进行申请。

二、观赏鱼直播如何提高人气？

1、直播时长

商家需要保障每天两个小时以上的直播才能沉淀人气，而且坚持每天直播或至少一周播两至三次，直播没有时长控制或者没有固定时间是无法吸引消费者的，只有让消费者养成习惯才能提高销量。

2、设置优惠券

优惠券设置简单却能起到非常不错的效果，人们对于各种优惠活动总是特别敏感并且愿意留下来。

3、设置福利

在直播过程当中设置几轮福利、抽奖就能提高直播间当中的人气，而且抽奖的时候可以调动人们的情绪来刷弹幕，这样人气提高、流量提升、销量自然水涨船高。

小店直播怎么卖观赏鱼靠的是综合策划、专业规划来解决问题，光是靠着一些简单的直播销售模式来操作显然是不行的。