

# 拼多多店群训练营：从小白到精通，只讲精华，排除推销和废话

产品名称	拼多多店群训练营：从小白到精通，只讲精华，排除推销和废话
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	556.00/套
规格参数	合作项目:拼多多店群运营
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

## 产品详情

目前品多多具有无货源、操作简单、管理方便、风险低的优势。但是由于淘宝规则的改变，竞争变得激烈，所以现在也需要一些新的思路和新的技巧来操作。一些很少接触电商的新手可能会比较困惑。拼多多不供货的模式是什么？

没有供应字面意思是没有供应，就是没有供应。也就是说，卖家不需要自己囤货发货，所以不存在滞销的风险。

无货源店铺群，这种模式就是开几十家拼多多店铺进行批量经营。每个商店上传不同类别的产品。如果有客户向我们下单，我们会去商品对应的货源处下单购买产品，然后填写客户的地址，产品就会从家里发出去。客户收到货后，我们就从中间获利。

这种模式操作简单，利润可观。一般两个月新店利润在2万以上。那么这里面隐藏着怎样的行业内幕呢？

### 1.开店效率高

这种无货源的店铺群模式，不需要美工，只要懂运营技巧，就能有不错的订单量，而且盈利空房没有上限。而且拼多多这种没有货源的店群模式很容易生存，即使是权重相对较低的新店。一方面拼多多有新品上架的扶持政策，另一方面拼多多有千人格局。只要把产品主图的关键词做好，新店也一样。而传统拼多多厂家普遍要求统一价格，产品相同、价格权重低的新店很难与老店竞争。

### 2.低风险。

在经营这种无货源的拼多多模式时，不需要进货，所以没有进货成本和滞销的风险。而传统淘宝拼多多电商模式，高销量会越来越高，低销量会越来越差，产品容易滞销积压。

### 3、爆炸概率高。

这种无货源店的模式，收集全网优质产品，更容易做出大范围的爆款。而品多多的传统门店对产品选择的要求很高，很难做出爆款。

### 4.影响因素小。

这种无货源拼多多的模式，适合创业，也适合单人运营或者团队运营。但是，传统的拼多多店就不一样了。美术店的装修和详情页描述细节的优化要求很高。只有这样才能提高产品的转化率和展示率，这需要大量的人力物力。

拼多多这种无货源的运营模式是电商行业的发展趋势。不违反任何市场竞争规则、法律法规。是完全正规的运营模式，是市场发展趋势的体现。

### 拼多多无货源店铺如何选货？

为什么纸巾、袜子、内衣等日用品如此受欢迎？因为它们是生活必需品，每天都在消费，你觉得能卖吗？

但是肯定会有人问:你为什么不卖衣服？

卖家太多，竞争压力太大，基本可以排除。

因此，我们在为非货源店选择产品时，已经放弃了热门品类，将目光聚焦在了人群较少的蓝海产品上。

在这里，我推荐几大类:家庭日用、户外运动、汽车用品、五金电器，这些都是很好测试和销售的！

### 商品收藏何去何从？

虽然名义上无货源店的货都是全网全平台收集的，但实际上大部分都来自淘宝和1688。

而且JD.COM天猫产品客单价高，收了也赚不了多少，不建议收。

因为688是批发网站，商品价格普遍较低，但是图片不美观，发货时间无法控制，不是一个新手能控制的。

所以建议新手主要收藏淘宝产品。

做群店需要注意的几点:

- 1.尽量不要在拼多多平台内部收款，恶意违规容易被系统查处。
- 2.无源店就业门槛低，只有在运营上精细化，细节上比别人更精细，才能赚更多的利润。
- 3.目前拼多多还处于发展阶段，平台还需要大量卖家进入。这个分红期短则两三年，长则五六年，所以要尽早入行。
- 4.合理使用软件，好在人工控制下合理收藏，不要无脑购物！
- 5.每个店好选择不同的品类，核心竞争力会大很多。

做电商重要的是做简单的工作，重复做。

看商家的后台数据是每天必不可少的工作。通过这些数据，我们可以看到门店的销售情况，并及时做出调整，这样门店的销售就会越来越好。