

# 什么是私域流量？私域流量有什么特点？

产品名称	什么是私域流量？私域流量有什么特点？
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

## 产品详情

随着近几年流量红利的逐渐消失，企业、商家纷纷反应获客难、获客贵等难题，因此私域流量也走进大家的视野，私域流量不是突然出现，其实早就有，只是叫法不同而已。还有部分朋友对私域流量还不太理解。下面艾客为大家分享什么是私域流量？私域流量有什么特点？希望你有所帮助！

### 什么是私域流量？

首先，私域流量的概念是相对于公域流量而言，指的是无需付费，私有的，可以任意时间、任意频次、直接触达的流量，比如：企业自媒体账号粉丝、用户群、微信号等。

### 私域流量有什么特点？

私域流量存在以下几个优点：

#### 1、流量更加可控

假设百度有一千万个用户，但是些用户跟你并没有任何关系，只有把这些用户导到自己的平台，随时可以触达，这才算属于你的用户。那么后续再去针对用户来提供针对性服务才有可能。

## 2、性价比较高

大家知道，在流量池想获得更多的曝光是需要成本的，比如：百度关键词竞价，不花钱想获得曝光，门都没有。而一旦把用户从流量池导入到自己的私域流量，比如很常见的微信群，那真的就可以自己做主了，想怎么操作都OK。当然如果太过于放飞自我，导致用户体验很差，那么辛苦导过来的用户分分钟也会从私域流量池游走的。

## 3、有了更多深入服务用户的可能

例如抖音，抖音用户喜欢的短视频有很多，如果对其中一个短视频有兴趣，那么可以选择关注视频号主，关注后就可以观看号主的视频内容了。当关注的人越来越多时，形成一定量级，那么这个号主就成了大家常讲的网红，这个号也就成了私域流量池。

以上就是关于私域流量相关内容的分享了，希望你有所帮助！获取更多私域流量运营干货、技巧，欢迎关注艾客！艾客基于企微开发的SCRM系统，构建从引流获客、私域运营、营销转化、数据风控等全方位打造私域营销闭环。

也可以申请私域流量运营工具——艾客SCRM系统（<https://www.ikscrm.com/>）[免费试用~](#)

<https://www.ikscrm.com/school/syll/>（私域流量运营策略，免费获取）