

如何利用抖音黑科技软件借势造势突围？让工作室月入30w+

产品名称	如何利用抖音黑科技软件借势造势突围？让工作室月入30w+
公司名称	襄阳紫珊瑚科技有限公司
价格	156.00/个
规格参数	鲟客软件:套 抖竹:套
公司地址	湖北省襄阳市谷城县城关镇北辰大道锦绣国际三号楼（住所申报）（注册地址）
联系电话	13410684042

产品详情

每个时代的高手都在利用时代的杠杆撬动自己，实现跨越式的成长。”

真正厉害的人，都知道如何造势，也知道如何借势。

要知道，单靠自己的能力，永远有限。

很多事情的限制，就是如此现实，也让人无奈。

但是，不如让我们的思维转个弯，拿出借助趋势的力量，早先做好准备。

然后，四两拨千斤，冲破阻碍，打破局限，谋求巨大的成功。

11年微博火了，13年微信火了，16年抖音火了！在这个众多新媒体一个接一个崛起的时代，品牌成名的机会越来越多，也越来越容易。134面对越来越火的抖音，1068品牌该不该抓住4042这一千载难逢的机遇做抖音营销呢？答案当然是肯定的！现在我们就来看看，品牌主们为什么要进行抖音营销？

原因1：通过抖音营销提升用户对品牌认知

品牌方们在营销过程中，要挖掘用户的购买欲望，步就是建立用户对品牌的认知。官方带给用户的认知往往更有归属、更加正统，而作为短视频流量时代，抖音则可以给品牌带来更碎片化、更具视觉化的品牌内容输出，这对于品牌提升用户认知，有很大的促进作用。

原因2：过抖音营销，品牌可以找到合适的营销方式

作为新兴短视频平台，通过抖音营销的确火了太多的品牌，但几乎没有人敢完全肯定地说，自己现在的

抖音营销方式就是好、有用的。包括支付宝、小米手机等。所以品牌方入驻抖音进行抖音营销的时候，有足够广阔的空白区域可以探索用户的喜好倾向，以及内容营销的方式。

原因3：通过抖音营销更容易提高用户粘性

这里需要提醒想做抖音营销的品牌主们，想做抖音，确定好做什么方向后，就朝着单一的方向，去开拓多元化的内容，围绕核心圈粉。方向多了杂了，终只会是粉丝流失、社群松散。比如抖音“霸主”刘二豆的“猫说话”、引爆全网模仿热潮的海草舞、引发无数抖友奔赴西安的“摔碗酒”等，都是集中在一个领域发力，这样能更加高效地与粉丝互动，终打造自家品牌的忠诚客户群体。

原因4：通过抖音营销更容易开发潜在市场

抖音自称“音乐短视频平台”，无论是“C哩C哩”、“像一棵海草海草”、“确认过眼神，遇见对的人”等流行音乐，还是“你记得你病的那一年”、“老公老公抱抱”等网络音频，在成为大众传播的“洗脑神曲”之后，这些歌曲也证明了抖音的音频/音乐空白区非常巨大。而音乐对品牌广告传播的重要性，已经无需赘言。所以深挖有趣易传播的音乐来进行抖音营销，对于品牌实现二次或多次营销传播有重要作用。通过音乐传播手段对于品牌方的潜在市场开发具有很强的推动作用，同时能实现低成本甚至零成本的用户获取。

原因5：通过抖音营销减少广告成本

抖音上活跃的大量KOL，对于品牌传播效果要比传统的硬广来得好。大家从抖音案例“讯飞输入法”、近日papi酱的“英文咖啡”我们可以看出，通过KOL的产品植入，不仅能大化地保证不被用户反感，也能增加产品曝光，还能结合KOL的特色让产品特征甚至品牌调性更被记住，这样算下来的话还是比较划算的。

以上就是品牌为什么要进行抖音营销的必要性和重要性的简短介绍，能不能尽快意识到抖音营销对于品牌的重要性，抓住这一大好时机提高品牌影响力和口碑，则是品牌主们需要认真考量的事情。在营销环境多变的浪潮中前进和发展的抖音营销，将会有怎样的玩法和传播案例产生，则是需要品牌和抖音双方共同参与打造。

那么，想打造好抖音账号，也是需要辅助工具，有了工具事半功倍！

好的工具，让推广如呼吸一般简单。

好的工具，让账号曝光最大化。

好的工具，快速获取亿级流量。

抖音黑科技引流拓客软件是一款app可以安装在手机上，启动以后可以不停地活跃你的账号，增加你的账号权重，推送你的作品和账号，给不同的人群，也可以搜索的客户群体，或者是的地区推送，这样可以达到作品和账号的足够曝光率，增加播放量，从而吸引真实互动活跃的粉丝，帮助用户实现流量的暴增。

抖音引流软件功能：

1. 同城引流：专为同城商家研发打造。例如：饭店美容店二手车等同城商家。橘猫软件可定位同城10公里范围内。也可指定到周边的城市。就像业务员在同城发宣传单一样，打造同城网红门店，提升店铺同

城的度。

2. 行业引流：搜索指定行业，软件对行业执行曝光。对同行的粉丝列表，关注列表，评论区执行曝光，这些都是行业群体。变现更加容易，让您这成为这各个行业的大牛。

3. 拓客：同行的客户就是您的客户，软件可以设置关键词。如：（多少，价格，怎么，位置）等，自动截流整个行业评论区的询价客户，转换营销高获客。

4. 投放视频：您发的视频您想要让哪个群体看到，就可以提醒他来看，软件全自动运行。比如我觉得好的东西作品，我提醒朋友来看这个视频。只要她看了，觉得这个东西好，她也会购买。

5. 互动曝光：通过点赞，评论区点赞，主页访客留痕，点赞作品头像的方式，快速曝光账号作品，每天可达5w以上，迅速打开度。

互联网创业跟传统行业赚钱的本质是一样的。对于打工一族和小白来说，这是一个的时代，因为你做传统生意前期的投资和经验，还有工商、税务、人员管理等等，任何一个环节都有可能打消你去做念头。而你打工终归是拿月薪吧，但是在互联网上创收是日薪。

那么，如何利用抖音软件去赚钱呢？

我们公司能够经历三次扩张，由原来的6个人扩展到现在的400人左右，完全是依靠零售和招商这两种方式，这也是目前靠谱的赚钱方法，简单单纯不玩套路。

代理抖音黑科技软件就是按照代理级别去拿软件，相当于批发软件。软件拿货数量越多折扣就越低，按对应的代理级别总部可以免费贴牌设计logo，代理软件做市场有2种盈利模式：1.销售软件 2.招商

1.买软件(零售+招商):134总部教您怎么找客户?1068怎么谈单?4042怎么成交?听话照做就好，通过我们教你并提供的渠道和成熟的拓客方式方法或者你自己的方式渠道去推广软件。每套软件90%的利润属于你的。您是我们的代理，可以享受贴牌服务，那么，您可以自定义代理价格，市场价大概每单利润在5-20W之间。我们也可以教您怎么找到这种做项目的客户。

2.短视频代运营:很多实体店商家比较忙没有时间，也不。那么，我们可以帮客户运营账号曝光(账号粉丝点赞播放及权重均有质的提升)投入20台手机4800元，20套软件156x20=3120元，成本共计不到1万元。可以包月/包季度/包年。代理后总部扶持教运营方法，方式简单，收益好，可快速每日收益变现，客户粘度高，持续性合作。

3.流量变现:可以自用软件做流量，带货，卖产品，粉丝变现，每天收益无上限。

短视频时代，流量为王，得粉丝者得天下!

按照你当地的新资3000左右待遇，一个业务只需要出10000业绩，底薪加上提成将近5000左右，剩下5000是你自己纯赚的，而他只需要卖出4-5套软件就可以了，这是非常简单的，很多业务员经过培训都可以做到，假如你招10个业务员，你一个月可赚5000*10,也就是50000元纯利润，随着知识的不断积累和客户量的积累，你团队会逐渐发展为招代理商，那你就更赚了。

这个客

商机，就是在一条足够长的产业链上发现它的薄弱环节，并提供有竞争力的解决方案！

举报/反馈