

解析2023拼多多店群新玩法:无货源拼上拼精细化低价车付费运营方案！

产品名称	解析2023拼多多店群新玩法:无货源拼上拼精细化低价车付费运营方案！
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	556.00/套
规格参数	合作项目:拼多多运营 项目包含:技术合作
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

哈尔滨拼多多店群新玩法:无货源拼上拼精细化低价车付费运营方案

可能现在大家都知道拼多多“无货源”网店，其实想要在拼多多开店也很容易，店铺申请下来之后，我们就可以找到销量好的商品上传到自己店铺来加价出售，有买家购买我们就可以获得商品利润差价。电商毕竟是个发展正盛的行业，比较适合兼职做副业增加一份收入。想收入多的话可以放大操作做多个店铺，一个月几万到几十万的都可以轻松实现。

拼多多无货源店铺玩法，直接告诉大家过程

1.开店：无论是传统店还是拼多多无货源店铺，都需要开店，但新手数量可以以2~4家为基础。作为开始的尝试，前期不用交押金，后期计费盈利后再交，没有影响。

2.采集货源：每家店铺都要确定出类目，比如要做家居用品，那这家店铺就只上家居类目的产品，全网爆品集中，做精品店。这样可以领域垂直，让流量更，人群的标签也不会乱，店铺权重可以稳步提高。类目确定好之后，我们就开始去淘宝拼多多上采集选品（拼多多店群也可以在拼多多上采集货源，不冲突）。

3.上货：

每天单店建议500+的上货量，持续到2000+左右的商品数量后，就开始停止上货。看后台的商品数据，去掉没有流量没有销量没有收藏的僵尸产品，清理下架，然后再重新上传新的类似的产品，不断筛选优化，一直重复操作这个步骤循环往复。到什么程度呢？一直到你店铺优化到几百或者几十的产品，但能日出百单的时候，就等于你做起来了爆品的时候。

4.客服：在拼多多开店，需要注意拼多多的五分钟回应率。所以遇到客户提问，我们可以在手机上登录后台进行回复，也可以设置自动回复，这样就不用担心客服了。

5.售后问题：买家想退就给他退，买家的问题买家出运费，货物产品的问题找上家出运费。上面几点理解了以后，你只要能坚持，一个星期就能出单见效益，一个月以后，你就能持续收获到订单的收益。

拼多多无货源店铺的优势：

1开店本低，不需要进货囤货，没有成本风险

2.节省时间和人力，不需要自己亲自发货。有人在你店铺下单，你就去找商家派单。然后拍下买家在你店铺购买的这件商品，买家收货地址留给上家，原商家发货给买家

3退换货不烦恼，直接退给原店家就可以了，做一个甩手掌柜

4操作简单易上手，适合新手卖家起步的玩法。任何人三四天内都可以轻松熟悉店群运营。而且不费时间，上班党可以利用下班或者零碎时间做，宝妈什么的可以利用闲暇时间做，至于全职做就更好了，毕竟可以全职可以照看的店群更多，收益自然更庞大。

无货源店铺的原则是通过多个店铺的经营获得店铺的大曝光，获得平台的自然搜索流量，实现下单。而且每个无货源店铺的货源也是我们精心挑选的，不需要推广，不需要物流，不需要囤货，也省了不少钱和运营技术支持。这就是无货源。只要有电脑收集上传，回答客户问题，解决售后问题，电商之路就在你脚下。