

2023怎么快速入驻京东自营？2023京东自营入驻流程技巧

产品名称	2023怎么快速入驻京东自营？2023京东自营入驻流程技巧
公司名称	四川鱼爪网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层1-10号（注册地址）
联系电话	15608186156 15608186156

产品详情

入驻京东自营后，会拥有自营的标识，会让消费者觉得在这里面买东西，品质和物流能够得到很好的保障，能有效的提升销量。那怎么快速入驻京东自营店铺呢？

一、京东自营入驻流程技巧

现在商家想要入驻京东很难，如果你想要成功入驻京东自营店的话，可以从这两方面入手。

- 1.京东采销主动邀请你入驻，走这样的途径需要你的品牌线上有巨大的影响力，公司的实力和规模巨大，年销售额至少过亿，而且线上销售也要有影响力。
- 2.自行入驻，但是这样的成功率比较低。
- 3.找的代入驻机构，这样的方式是非常好的，代入驻机构的程度非常高，可以帮助你补足你的短板，让你可以顺利入驻京东自营店。

二、京东自营店入驻条件

注册资金100万以上，公司注册时间2年以上；

公司为一般纳税人，可开具13%的增值税发票；

对销售品牌有商标注册证，或完整版权。

品牌还需要在国内外有一定的影响力，这样的品牌可以自带流量；

品牌在线下的实体店，加盟连锁店有超过300+以上的数量。

三、入驻京东自营流程：

- 1.联系京东相应类别的客服。只有先联系京东自营的人，才能接下来谈入驻费用之类的。先联系京东相应类别的投资，简单说说自己，然后发邮件招商。
- 2.如果你符合资质客服会主动联系。既然邮件已经发了，你就耐心等待，投资促进会主动联系你。然后问你一些相关的问题，只要你如实回答。
- 3.如果可以转化为采销。了解情况后，如果觉得可以跳转到采销。
- 4.采销会给你一份产品报价和回扣。如果觉得采销可以，可以开始签约合同。

总的来说，要想快速入驻京东自营，只要你符合条件，资质高，那么很容易就能入驻成功。比如品牌影响力很高，那么入驻是很快的。