

拼多多无货源店群新模式，适合创业的电商项目-小象创客邦电商团队

产品名称	拼多多无货源店群新模式，适合创业的电商项目-小象创客邦电商团队
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	小象创客:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

大家好，冰雪给大家科普下拼多多无货源电商怎么做？有什么方法可以做好？首先，拼多多无货源店群是利用群软件批量登录管理拼多多店铺，不开直通车不做付费广告推广，利用自然流量完成拼团单子，再去商品采集上家给客户拍单发货，不指望单店赚钱的模式，指望多店盈利的模式。下面具体说说拼多多无货源店群做法，以及优点难点。

拼多多无货源店群具体做法

1.利用拼多多群软件批量登录拼多多店铺，zui低5-10家拼多多店铺起步，多的有30/50甚至上百家拼多多店铺，这么多拼多多店铺利用群软件批量登录，批量采集上货，批量接客服，拍单处理售后问题。你做10个拼多多店铺，哪怕一天只有5个店铺有单子，那么总体也是赚钱的。

2.现在一个身份证可以注册2家拼多多个人店铺，利用家人的身份证件，轻轻松松注册10个店铺，但是注意注册店铺绑定银行卡和身份证必须是同一个人，拼多多个人店铺押金是2000元，前期这么多店铺你不必全部都交齐押金，可以交一部分，比如交30元，店铺就能上货出售了。虽然这样做提现次数有限，但是你可以等到店铺赚钱再一次性提现，或者补交保证金。

拼多多无货源店群优点和难点

拼多多无货源店群优点：起步门槛低，现在淘宝开店要求店铺有营业执照，拼多多无这个要求，淘宝店铺对于重复铺货问题以及同个电脑IP登录多家店铺有影响，拼多多无影响，拼多多采集商品优化工作也不必做的十分精细，采集商品直接加价1.2倍或者1.5倍都可以，店群基本投资非常少，店铺多了一天也能有四五百元的收益。

拼多多无货源店群做店难点：要尽量遵守平台规则，对于拼多多无货源店群来说就是48小时内发后和5分钟内接客服，这个都有办法解决，还有其他平台规则也要尽量遵守 拼多多群软件加价问题，现在市场玩法普遍是加价8%或者10%，没法突破加价限定的话，就没法获得高额利润，这里我可以说不，至少目前我的玩法是可以突破加价50%的限定的。

拼多多店群如何精细化运营呢?

- 1.一定要精细化手动选品，不是软件选品不好，而是对于新手来说，现在软件的数据太泛，你不好把握，并且你的店铺数量有限，所以手选品从根本上解决了我们选品的质量问题，我们按照价格 款式 类目 利润去寻找蓝海并且有足够利润空间的品，这样一来手动选的100个品比软件10000品效果都好。
- 2.一定不要铺货，之前很多玩铺货的核心原因是为了快速的批量做更多店，上更多的货，但是现在都知道上货问题还是很多的，软件不稳定，上货效率一般，而且这个是长期存在的问题，所以我们要从根本上解决，就要做精细化，一个店100个品就够！一个月换一次或者几天换一点品就好，这就根本上解决了。
- 3.一定要提升流量，流量从哪里来，自然流量一定是从产品的款式，竞争小，蓝海，非标品，新奇特，这些属性来，另外就是产品本身的权重，销量，好评，这些，所以我们要快速的打造出来产品的竞争度，获得更多的流量，也因为我们的产品少，也更有时间和精力来做这些动作，想一下如果你每个店铺都是5000+的货 你怎么做这些呢？
- 4.一定要轻付费，除了自然流量，我们可以去做付费流量，当然这里不要害怕，因为我们做的是赚100投20的模式，不用担心亏钱的问题，而且付费会让平台给你更多的jingzui流量，jingzui的标签，从而带动自然流量，也就可以在同行之中 立于不败之地了。

Ok 以上几点，认真了解，相信不管是正在玩店群的，还是想做的，对于2023多多店群精细操作应该都有一定思路了。