

本地生活服务平台有哪些盈利点

产品名称	本地生活服务平台有哪些盈利点
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

什么是本地生活服务？

本地生活服务是以网店的形势向顾客呈现当地、线下、实体店的餐饮、生活服务、休闲娱乐等商业服务信息，结合贴吧、论坛、社区、新闻信息、交友等多种功能，打造同城在线生活互动平台。

本地生活服务类平台能不能做？

从消费者的角度来看，网上用餐和购物已经成为一种新的生活方式。随着智能手机的普及，用户普遍习惯了从网上消费到线下体验的方式，这也是一种传统的社交电子商务模式。现在新模式是家庭服务，即为当地生活服务的商业模式。

从整个行业的角度来看，建立当地生活服务商业区的人越早，利润就越早。

例如，美团自2010年成立以来已经近十年了，美团的出现在培养消费者习惯方面发挥了重要作用。所以企业家都在起跑线上，线外的人总是犹豫不决，而轨道上的人只是向前走。

本地生活服务平台如何搭建？

1、在本地生活服务O2O平台中，订单能否首次处理的需求直接决定了平台用户的利用率和保留率。以商数时代O2O本地生活服务产品为例，本地生活服务平台主要功能模块包括：城市外卖、聚合配送、城市购物、城市信息发布等，每个功能模块在垂直领域进行细分。

2、几乎所有在线平台的智能手机都配备了微信，包括朋友圈、微信小程序、微信公众号和微信群。商数时代在微信小程序的基础上进行了深入的技术研发。通过商数时代的系统快速搭建本地生活服务平台，客户可以关注微信小程序或者公众号进入平台，快速下单，轻松享受互联网+的新生活。

3、线下服务创建本地生活服务平台后，与餐饮、外卖、跑腿、配送、团购、家政、便利、住宿、休闲娱乐、维修等提供各种便利服务的企业协商合作，找到企业进入自己的平台也是非常重要的步骤。

本地生活服务平台有哪些盈利点？

1、同城外卖(基本点)

在城市生活服务领域，高频业务必须作为平台的流量入口。城市外卖在平台中发挥着这样的作用，以其高频和刚性需求的特点，聚集在线用户流量。

在该模块中，为了丰富平台功能，给用户带来良好的体验效果，在各类下垂直细分栏目，如甜点饮料、优质午餐、蔬菜水果、超市便利、跑腿采购等，不仅满足了用户多样化的生活需求，而且展示了平台精致的UI设计效果。

2、同城购物

随着电子商务的发展，网上购物已经成为一件非常热门的事情，城市购物是一种类似于电子商务的商业模式，但关键在于当地城市线下实体店的在线销售模式，包括衣服、食品、洗涤、电器、百货公司、手机、运动、母婴、美容、数字等类别，配送距离较短，一天内便可送达。

3、城市相关信息

城市信息是基于城市当地用户的社会需求，结合当地门户系统显示功能，具有咨询、投资、招聘、家政、二手交易、葡萄酒旅游等信息，用户不仅可以在平台上交朋友，还可以为商家提供曝光平台，提高用户粘性，也是平台利润的重要单位。

目前在三四线城市消费理念升级加快和信息的不对称的双推动下，本地生活服务项目作为一个低频率、刚性需求销售市场，产生了一个新的空缺销售市场，想要在市场分一杯羹的朋友可不要错过哦。