

## 拼团给商家带来哪些改变——微三云乾靖

产品名称	拼团给商家带来哪些改变——微三云乾靖
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

### 产品详情

大家好，我是微三云乾靖，拼团作为一款互联网工具，从提出到现在，应该出现了将近五年了，为什么我们会提出这一个概念，是因为从近两年的裂变案例来看，拼团的底层愈发被人们重视，越来越多品牌或者商家，可以通过简单的拼团甚至接龙，能够实现整体的GMV增长。

事先说明：本人从事软件开发营销系统，不在于任何平台运营，本文重点在于探讨商业逻辑和运营模式，系统属于工具。模式请咨询小编获取

10人参团，1人中奖，9人不中，

每人每天多参团5次（一个区）

我拿200元的拼团打比方

没拼中的：9块广告费10积分

拼中的得：200等值产品20积分

一个周期25-30天

一个周期中0-6次 平均5次 我们取5次打比方，那么145次不中就拿广告费

一个号 一个周期 玩一个区

就是白撸5产品1305（ $9 \times 145$ 次不中得）1550积分

积分能换商城得产品，这里能换好多了！

如果你是Vip会员，这个就是自己玩的收入，其它区收益也看下

39元区一个周期得5产品261n多积分/广告补贴1.8元一次

100元区一个周期得5产品652n多积分/广告补贴4.5元一次

200元区一个周期得5产品1305n多积分/广告补贴9元一次

500元区一个周期得5产品3335n多积分/广告补贴23元一次

39元区一个周期得5产品261n多积分（广告补贴1.8一次）

200元区一个周期得5产品1305n多积分

500元区一个周期得5产品3335n多积分

那么一个月玩四个专区

就是赚1358白撸20个产品n多积分

升级制度：

合伙人，直推有效会员20人

联创，直推有效会员80人，团队600人

董事，直推有效会员200人，团队2000人

图注：P1/P2/P3分别对应合伙人/联创/董事三个级别

这是团队奖：(用200元区打比方)

如果你是合伙人，你下面的人，每拼一次你能拿0.7

如果你是联创，你下面的人，每拼一次你能拿1.4

如果你是董事，你下面的人，每拼一次你能拿2

还有直推间推奖：

直推拼一次是0.3

间推拼一次是0.1

这个和上面团队奖是叠加的

然后呢，三四五六代.....0.1，平级的话拿总收益的10%

下面给你算团队收益（不包含自己玩的收入）

那么如果你是合伙人，下面三个人玩

$(0.7+0.3)*5=5*30\text{天} = 150 \times 3=450$

如果四个区同时玩：团队奖如下 $(0.15+0.3+0.7+1.5)*5=13.25*30\text{天}=397.5 \times 3=1192.5$

直推奖 $(0.1+0.2+0.3+0.7)*5=6.5*30\text{天}=195 \times 3=585$

四个区同时玩收益： $1192.5+582=1774.5$

你是联创，下面有100人，他们每天一个区玩五次，也就是 $(1.4+0.3) \times 5=8.5*100\text{人}*30\text{天}=25500$

如果四个区同时玩：

团队奖 $(0.25+0.7+1.4+3)*5=26.75*100\text{人}*30\text{天}=80250$

直推奖 $(0.1+0.2+0.3+0.7)*5=6.5*100\text{人}*30\text{天}=19500$

总收益：团队奖80250+直推19500=99750

你是董事，下面100人，四个区同时玩:

团队奖 $(0.35+1+2+4.5)*5=39.25*100\text{人}*30\text{天}=117750$

总收益：团队奖117750+直推19500=137250

我还没算间推和团队34567...代，并且我只算了一个区，未来四个区收入是翻好几倍的

联创，董事都不难的

给自己定个目标 每天推广几个人 半个月就能上了 轻松过万 甚至日过万!

点赞关注乾靖，免费分享电商模式干货给你，如需软件开发系统及营销方案设计，商业模式策划可以向乾靖免费获取。

文章编辑：L546Y6