

百业皆可异业联盟

产品名称	百业皆可异业联盟
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

异业联盟的推广方式

- 1、社交推广：主要通过平台为商家提供信息，在推广服务中商家与联盟商家要保证信息的真实性能够被及时获取。
- 2、会员推荐：目前商家与联盟商家需要通过微信等自媒体平台为联盟商家推荐所需要消费信息，并给联盟商家适当优惠。
- 3、活动推广：如果消费者通过异业联盟所购买到的商品或者活动商家有了一定参与感后，双方可以进行分享互动以实现更好传播效果。

异业联盟的目的

- 1、整合：将两个不同的行业通过各自的资源进行整合，然后进行资源的合理调配、优化搭配，可以让商家把自身的客户资源进行整合起来共同运营品牌，从而达到双方收益的最大化。

2、资源调配：可以让企业之间实现合作，并且达到相互整合客户资源、利用用户资源、发挥各自价值效果等目的。

3、协同：通过联盟平台来实现联盟企业相互之间资源整合功能对企业、对客户具有重要意义，可以使企业利用各自资源优势达到双赢效果。

4、促进：通过品牌和消费者之间的相互认可和信任来达到异业联盟目的。

5、联盟内部：通过联盟平台来实现企业之间资源与客户资源共享效果最佳。

商家联盟入驻商户有两种:

1、多商户入驻:系统可以支持多商户入驻，我们系统的宗旨的打造一个像京东和天猫那样的综合性电商商城分销平台，为冲小型企业提供一个营销推广的平台。

2、供货商入驻:供货商入驻多商家入驻分销系统，并粗将产品发布到商城市场，让其他商家和个人微信店主一键代销您的产品，无需运营,只需发货，提供供货价，平台自动结算。

二、商家联盟的营销方式有哪些呢?

(1)多样促销

消费返利、积分、优惠券、多种组合玩法;

(2)盘活客户

利用现在流行的分润模式，帮助商家轻松盘活客户，客户通过商家在平台初次消费，视该客户为商家锁定会员；以后客户在平台所有联盟商家消费，该商家将分红不过期，让客户转介绍客户，

实现客户裂变倍增，让客户创造价值。

(3)转换客户

实现与周边商家、供应商的客户共享，相互引流，互相客户，共享客户资源，帮助商家推送、锁定、留住更多的客户，实现共赢！

(4)免费微营销平台

赠送微信营销平台(微商城、微网站)、自媒体平台，轻松拥抱移动互联网；可以在平台上免费打广告，资源整合、互帮互助

异业联盟总结来说是是所有模式中最灵活多变的，它有多重选择，规则没有定的那么死，可以根据自己的需求来设定。