

拼多多无货源店铺怎么快速提升流量

产品名称	拼多多无货源店铺怎么快速提升流量
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

对于电商卖家来说，无论你选择的是哪一个平台，无论你卖什么产品，想拥有好的客单量，前提是必须要保证店铺有流量，且是有效流量。若店铺有效流量基数大，不仅可以直接促使产品的成交，还可以带动其它产品的成交，若店铺没有流量，那么一切都是免谈，下面，给大家讲述下，什么是有效流量，如何快速增加有效流量？

问：什么是有效流量？

答：所谓有效流量是指可以形成价值的流量，它对一个营销产品的销量起着非常关键性的作用。通常，对你的商品非常感兴趣，购买产品，持续使用产品且关注你，会将你的产品进行分享的这类用户，是商家们要重点挖掘的对象。

问：如何增加有效流量？

答：目前，增加有效流量的方式蛮多的，但zui常用，且效果zui好的是如下的几点：

A、保证产品的相关性

相关性可以衡量你关键词与广告之间的相关程度，产品词越多，意味着流量也就越多，在预算有限的情况下，关键词的出价越低，获得的点击量也就越多。当产品点击量增多了，那么产品的访问量与咨询量也会随之增加，这时你产品的销量也会随之提高。

B、做好关键词优化

商家的关键词优化，主要围绕如下的几点就可以：

- 1) 高点击率词：对于高点击率的词，看下曝光是否足够，若曝光量小，可以适当的加价。
- 2) 低点击率词：当有低点记录词时，就需要思考是否是因为主图、商品价格、标题，或选择的词与商品本身关联性小这些原因导致的。

3) 关联性词：确定下是是否是关联性小的词，若是就可以直接删除，还有在推广计划中的关键词转化好就可加大推广力度，点击率和转化率差的立刻删，不要留着。

C、做好拼多多推广

目前，拼多多推广分为搜索推广和场景推广，而拼多多搜索推广的流量比较jingzui，产生转化的可能也比较大；场景推广曝光量很大，因为在类目展示，流量会比较多，但缺点是不jingzui，受众人群少，场景是不能带来多少转化的。在这种情况下，建议多开搜索推广，因为通过搜索关键词找到产品，引入的都是jingzui流量，所以具体是开场景推广还是搜索推广，这要根据实际情况去选择。

总之，目前拼多多整体的流量还是非常大的，对应给商家推广的机会和渠道也比较多，可通过站内外多种方式进行有效流量的引入。

小象创客是一家以加盟、全程托管店群和员工孵化式运营的拼多多电商购物一件代发的运营基地，是一家致力于以解决无货源店群运营问题为

导向的多元化发展的互联网电商技术服务机构。

我们应用玩法扩展、店铺精细化、数据分析、店铺运营、讲师讲解、采集运营操作、团队协作

、店群系统化、基础软件使用、采集软件教学等方法。拥有的电商运营团队，成立电商技术孵化服务体系，带领了一批又一批的电商创业学院

。