

# 微三云禾青：链动2+1模式打破传统电商

产品名称	微三云禾青：链动2+1模式打破传统电商
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

## 产品详情

随着互联网的快速发展，中国的网民数量每年都以惊人的速度在增长，电商在中国得以迅猛发展，再加上第三方支付平台及安全性的加持，网络购物取得了快速的发展，从而逐渐使得网络购物成为如今社会的一种时尚。传统的线下零售已经落后，线上和线下相结合的方式已经成为多数商家转型升级的发展方向，如果您还在犹豫，还在观望市场，还在为选择模式而焦虑，不妨关注小编一起了解现如今最新最火的模式。

下面我给大家分享近期最新最火热的电商模式——链动2+1。

链动2+1是个什么样的模式？

- 1、链动2+1两个身份：代理商、合伙人。以自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利售价499元为例
- 2、【代理商】：需要自购买499产品，就可以获得【代理商】身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。
- 3、【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元（比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元见单奖励）。
- 4、链动2+1模式亮点：A代理推荐了B代理和C代理，A可以得100元+100元的直推奖励，即A代理升级成为合伙人。当B也想成为合伙人时，则B要直推B1代理和B2代理，B得100元+100元，而A代理获得200元+200元的间推奖励。当此时B就成为合伙人就可以独立开发新市场了，而B1代理跟B2代理还是留在A合伙人这条线做业绩，当B1也想成为合伙人时，也要再发展直推2个代理如B3跟B4，而A一直可以获得团队间推广收益200元+200元。一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做市场。

链动奖励模式权益：平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励：比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元间单奖励，B代理获得100元直推奖励)

平级奖励：合伙人推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

换位：如果实在帮扶不了自己最开始推荐的那两位代理晋升为合伙人，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

2+1链动方式数据信息参考图和客户提供图

声明：本文只作案例分享，不存在推广营销，部分内容来源于网络，有侵必删

免费分享电商模式干货给你，如需软件开发系统及营销方案设计，商业模式策划可以向何清获取。文章

编辑：HAI177