

小象创客出品:拼多多无货源新玩法,拼上拼高客单价付费玩法

产品名称	小象创客出品:拼多多无货源新玩法,拼上拼高客单价付费玩法
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	556.00/套
规格参数	合作项目:拼多多无货源运营 合作模式:技术合作
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

哈喽

大家好

首先在说这个玩法之前，先问一下大家，目前做多多是否有这些痛点？

1. 盲目选品，不知道选什么品好？上了以后不出单？
2. 盲目上货，为了量而上，上去以后还是不出单？
3. 盲目换货，换货进入死循环，不知道流量怎么起？
4. 上货软件出问题，上不去货了，换不了货了？
5. 一组店铺赚钱了，加了一百个店，然后不赚钱了？
6. 做了很多店，每天都被上货，选品，换货，不稳定困扰？

Ok 如果你有这些，那你一定要看完下面的思路，让你2023年扭转乾坤！

1. 盲目选品一定是你不知道做什么品，或者你做的就是百货低客单价的货，根本上解决这个问题就需确定选品方向，你要做什么客单价的产品？你一单要赚多少利润？你是为了赚钱，不是为了出单！所以用结果倒推过程关键。所以新玩法我们选品价格都不低于100元一单利润40以上，而且必须是有市场的，有了这几个条件你就能大大缩小选品的范围。
2. 盲目上货是为了获取更多的自然流量吧？但是如果你的加价比例，你的类目，你的关键词都不好，

上再多可能也没有太多流量，因为本身都是市场同质化很严重的产品，所以上货这个动作是机器来做的，有没有效果是步的选品，所以新玩法一个店100个品就够了。

3. 盲目换货肯定是流量不多换的，或者这一阶段流量掉了换了，这就是流量问题，如果让店铺产品有流量并且维持住流量才是关键，所以做产品的优化，做流量入口更重要！

4. 新玩法对软件的依靠基本没有，因为上货一次就搞定了。

5. 批量复制的问题，以上问题都解决了，就掌握了店铺盈利的关键，而且很轻，对人工的素质要求很低，所以批量复制起来就靠的不是运气了。

6. 后解决了所有的痛点。

所以我觉的，在2023年，
前期的那些玩法如果你有这些痛点，一定要抓紧去改善和止痛，想要赚钱就要更新，就要优化。

分享就到这来，之后会持续更新分享更多的电商和互联网干货，