

拼多多店群精细化付费新玩法新思路，2023年创业红利新方向

产品名称	拼多多店群精细化付费新玩法新思路，2023年创业红利新方向
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	2980.00/套
规格参数	拼多多:拼多多店群 玩法教学:精细化付费玩法
公司地址	河南省新乡市
联系电话	17630226817 17630226817

产品详情

所以新的一年，新的开始。

我们团队从2016年开始电商这条路，从一个人，到十几个人，到现在四十人左右，其中，经历了太多太多，遇到过很多棘手的问和困难，但是在我们的坚持和努力下，不管是学员还是合伙人都在这条道路上掘金起家，成为一个良性的发展圈。从孤身一人也慢慢走到了灯彩佳话，我们确信这是一条可以长期发展的路。

首先多多店群这个项目火了好几年了，是一个非常适合个人或者团队去变现的一种玩法，也是我们普通人去做电商的选择。

但是也因为好做好赚钱所以很多人都在做，以至于现在也有一些弊端：

- 1.就是投资门槛，单店一千元的保证金，如果我们做10个店就需要1万元保证金（交给官方）
- 2.就是起店的周期，因为大多数人开始做的就是自然流量玩法，所以周期一般需要3-6周的时间。

3.就是利润，利润的话现在一组店10个店月收益一般可以做到10000元左右，具体看您自己的执行力如何，我们团队相对会更高更稳定。

4.就是后期的稳定性，这个就要求自己店铺的运营维护，客服方面，售后方面，以及优化方面有一个学习和耐心的过程。

可能近做多多店群的比较迷茫，不知道现在都有什么玩法，免费流和付费流到底应该怎么选

那呢，我们做一次全面的这个剖析，现在呢，大家常说的这个免费流，无非就是两个方向，一个铺货，还有一个合款，那铺货的一个典型的代表就是拼上拼，拍淘选多多上面的爆款，用软件去采集，每个店铺上个1万个品，再就是抖上拼，那相对来说食品的类目会好做一些。另外一个呢，合款式从去年中旬出来的一个方法，他比较依赖于工具，而且特定的这个工具呢，技术含量的要求比较高，所以相应的费用也很高，对于店铺的数量之类的要求也比较多。

那另外一个付费流呢，其实主要还是依托于全站搜索的，但是跟之前的无脑全站还是有区别的。那现在你会发现有的时候全站开着开着开动了，或者系统的推荐投产远远低于你设定的投产，其实主要原因就是因为你的商品标签被消耗完了，那平台不知道接下来应该推送什么样的客户到你这个商品上，那这个时候我们其实应该做的是停掉全站，转头做搜索，拉升商品标签

那到底是做付费流还是免费流，那其实主要看你有没有一些投放的经验和这个对于投放的认知，那如果这方面你的经验非常欠缺，并且手头的资金没有那么充裕的话，其实我比较建议玩一些免费流量，那当然如果你的经验、时间、资金都比较充裕，那你就做付费流玩法，毕竟店群终的出路还是精细化

拼多多精细化玩法亮点

精细化选品，不盲目选品，才是高效

第二 精细化上货，单店100品，不依赖软件

第三 精细化优化，产品少，优化好，竞争强

第四 精细化流量，流量来源到关键词，标签

第五 精细化出单，人群，出单稳定，盈利持久

第六 精细化管理，个人，小团队，公司放量。

想做多多店群精细化项目前期准备投入：

1，准备资金：一个店铺需要1000的保证金（缴纳官方的）平台上所有店铺都一样，这个是低的一个标准，如果你打算做100家店，保证金就是十万，这个是不能动的，所以这就是门槛，当然门槛也是好事，因为完全没有门槛的事情可能不会有人坚持，也不会释放更大的价值！

2，人员配置：如果你是个人操作，那你可以一个人做10个店左右，当然也有勤奋的，我们多一个他自己操作了40家店在家全职操作。如果你是团队化去操作，那么正常100家店就需要5-8个人来做。

关于人的问题：不管你是自己，还是团队，要做这个项目，首先要满足以上这些条件，并且要执行力足够强，千万不要报名学习赚钱的时候激情四射，信心满满，极度自信，感觉自己随随便便就能赚钱，后实际情况，自己听课听不下去，节奏跟不上，执行力差，遇到困难怨声叹气，导致后自己没有结果，失望离场。

“做电商，圈子很重要”因为有了圈子可以让你少走弯路，拓宽人脉，拓展思路，学习他人失败和成功的经验，获取新经验与信息，抱团取暖等！圈子的高度决定人生的高度！