

# 预制菜批发系统如何定制？系统定制+源码搭建+商家引流，微三云麦超解读

产品名称	预制菜批发系统如何定制？系统定制+源码搭建+商家引流，微三云麦超解读
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

预制菜批发系统如何定制？系统定制+源码搭建+商家引流，微三云麦超解读

重要介绍：

云平台系统：成熟稳定，售后问题少，客户容易做大和复购。很多同行因为开发能力有限，毕竟仅仅开发一个好的系统底层都要投入几千万的费用，于是很多同行会经常找我们买系统再转卖给客户，但第/一次接触我们听我们报价的时候，都普遍反馈我们的系统价格比较高，感觉合作没多少利润，但真正合作过的同行就知道，我们系统非常稳定，合作后基本就没有什么售后问题，而且客户成功概率也高。系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还

有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，

推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，泰山众筹模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。客户运营做的好，就会源源不断要加功能应用，这个同行反而转到更多，自己的口碑也好，同时带动自己其他的系统的销售，反观有些没有合作的同行，盲目选择一些一两万便宜的系统，后续源源不断有售后问题，钱不仅没赚到，还一堆烦恼和浪费时间。运营分享：选择合作的技术公司，不仅要选实力好，功能应用强大，zui好自有强大的系统底层，维护能力强，迭代更新快的技术公司。不能只选便宜的系统。运营干货汇集 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.co>

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

### 预制菜服务点+批发零售模式+源码搭建

导读：预制菜批发零售模式商城是一个普通做预制菜产品销售的商城，但是我们不同的所有的消费者都可以成为批发商销售自己批发来的预制菜产品！同批发预制菜产品可以自提低价消费或者通过推广别人购买销售获利。同时推广还可以获得直推奖励，间推奖励，团队奖励，平级奖，周分红（根据身份级别权重），月度分红（根据伞下业绩大小腿）等奖励，有门店的的代理还可以交纳押金或购买一批存货，成为平台的服务网点，用户在平台购买产品直接在门店提货，平台给予门店服务网点一定提货服务奖励。

第，一部分：批发零售模式讲解商城模式：批发零售区

一个：零售区！

一个：批发区！

例：在零售区买1000元的预制菜产品，产品可以选择附近门店服务点提货，商城赠送2张2折批发券给消费者购买

$1000 \times 2\text{折} = 200\text{元}$ ，购买2张批发券合计400元

你在批发区2折批发来2份1000元的预制菜产品，可以你自提拿回去自己使用，也可委托由商城1000元一份原价在平台挂卖！（推荐下级购买优先购买上级挂售订单）

挂卖成功的2000元平台收10%的服务费，10%为上级分享奖和分红奖励服务点提成，你得80%利润，也就是 $2000 \times 0.8 = 1600\text{元}$ （等于投入1400元，赚了一个1000元产品免费用还赚了200元）

哦！这样啊！好像很给力！想想我还是先试试吧！万一改变我了呢！

## 第二部分：商城分享奖励团队奖励设计：

一、购买一个3000元会员礼包，获得3000元产品+分享奖励身份，直推用户消费，礼包直推奖励20%，零售产品奖励直推奖励3%，礼包间推奖励10%，零售产品间推奖励2% 二：购买12000元一星服务商礼包，获得12000元存货同时申请成为服务点（不需要自己销售产品，平台提供产品补货），可以获得零售提货订单的2%服务点奖励，同时获得服务商团队奖励，伞下礼包订单提成10%，伞下零售订单提成1%

三：购买30000元二星服务商礼包，获得30000元存货同时申请成为服务点（不需要自己销售产品，平台提供产品补货），可以获得零售提货订单的2%服务点奖励，同时获得服务商团队奖励，伞下礼包订单提成15%，伞下零售订单提成1.5%

四：购买60000元三星服务商礼包，获得60000元存货同时申请成为服务点（不需要自己销售产品，平台提供产品补货），可以获得零售提货订单的2%服务点奖励，同时获得服务商团队奖励，伞下礼包订单提成20%，伞下零售订单提成2%

五：平级奖：三星服务商与三星服务商平级，可以获得0.5%伞下订单的平级奖

六：前3000名达到三星身份可在当地选区域代理一个，所有商城购买预制菜产品寄到该区域可得0.5%

七：前100名达到三星身份的可以获得公司每周分红，可以平分公司上周新增业绩的1%平均分（包含礼包销售和零售订单），还可以一起免费均分公司33%的原始股 月度分红：  
伞下业绩10万 0.1% 伞下业绩50万 0.2% 伞下业绩100万 0.4%  
伞下业绩300万 0.6% 伞下业绩800万 0.8% 伞下业绩1500万 1%

八：服务点奖励：2%（一星二星三星服务商）（备注：总拨比：礼包55%，零售订单12%）

## 第三部分：模式总结分析

那你如何才能走进来呢？继续往下看！

如果我们一起行动的话！再赚100万真的没问题，因为你的参与，是我的动力，要帮助你啊！你不参与，更是我zui大的动力，因为还有很多人等着要加入改变赚钱呢！

- 1、只有在商城买东西，你才有资格得到在商城二折进货的权利（相当于传统的开店）。
- 2、商城的商品分为500元,700元,800元,1000元,2500元, 2580元, 3000元, 4000元不同价位，你买哪个价位的商品，就会得到同等价位的2张二折券，你可以花二折的钱买到同等价位商品两件（相当于传统的进货）。
- 3.只有购买不同的代理礼包，才能获得不同的团队级别奖励和分红收益
- 4、只有购买一星二星三星礼包才能成为服务点，享受服务点2%奖励，永，久免费补货。
- 3、在商城折扣区二折购买两件商品后，系统会自动挂卖，10天左右会挂卖出去（相当于传统的卖货，平台不保证一定成功挂卖，在活动周期到期仍未挂卖成功，会员可选择提货或退回二折购买支付的款项）。

需要强调的是，本商城真实挂卖

，不是消费返利，本商城需要你再次二折进货卖出才有利润，利润是从二折买全价卖赚到的。

每一笔成交都是新老会员的真实购买。本商城通过分享（不囤货，不压货，无形当中你拥有了一个空中商城），通过我们二折预制菜产品来引流，会有源源不断的新会员加入，所以大家会越来越好，和平台一起发展壮大

一个人的成功源于他相信别人给他分享的一个信息，所以很多时候，一个成功的人并不是他很努力，而是真真正正做对了选择，所以希望你做一个会选择的人，因为今天我也是给你分享zui核心的东西，因为能够用心看到这里的，都是很有智慧的人，有财富眼光，想改变的人。以上这些去看看就可以啦！因为半个月之后你也有这些数据！！

你们都是有智慧的，会给自己做决定的，因为我知道，今天你至少也是百万富翁，但是你们也很缺钱，你们也不会赚钱多，对不对，那就行动吧！

重要介绍：

微三云系统装修：应用页面组件化装修，满足个性展现丰富的行业模板，一键应用组件，积木式拖拽组合装修，省时省心。系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，全民拼购模式、社交盲盒系统，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。PS：很多外面购买的系统，只提供几个简单的模板，没有吧功能模块完全做成自定义功能模块组合，那么装修出来的页面就会千篇一律，不够个性所谓的私域，其实与边界无关，和企业高层的视野有关，和企业的野心有关！另外，在某些零售企业的认知里，DTC模式天然避开经销商/代理商的，其实不然，那可能只是其中的利益分配没规划好。微三云服务的一些头部品牌企业，他们重新规划了全渠道数字化系统，采取利益共享的方式赋能及联合经销商去开展DTC业务，不仅不矛盾，还有效的降低了订单履约成本。化，如果没有功能组件化，那么企业需要有专业美工花很多时间才能把商城平台装修好，者无疑加大了企业的运营成本。微三云系统玩法介绍 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.co>