## 抖音快手天猫直播代运营要知道的模式

| 产品名称 | 抖音快手天猫直播代运营要知道的模式               |
|------|---------------------------------|
| 公司名称 | 杭州芃芃其麦网络科技有限公司                  |
| 价格   | .00/件                           |
| 规格参数 |                                 |
| 公司地址 | 浙江省杭州市余杭区仓前街道龙舟大厦802室(<br>自主申报) |
| 联系电话 | 13073631882 13735884376         |

## 产品详情

首先我们需要知道直播代运营是什么,那直播代运营主要是为有直播需求的商家用户服务,直播代运营指的是对账号从零到一的整体规划,视频拍摄、直播脚本策划、组织、实施和控场、投放、复盘

主要服务内容包括有内容运营、产品运营、用户运营三大模块,主要的核心内容包括内容电商、线上名人电商。

讲一讲直播代运营的两种模式和收费方法。

一种是达人直播,一种是店铺直播。

达人直播如今已经颇具规模,店铺直播可以说是发展的上升期。自从薇娅出事之后,很多品牌方,相比较于把总流量交到随时随地有可能离开的大咖,服务平台更乐意将总流量导进更具备稳定性能的自家店铺,可以说店铺自播是接来下品牌方直播发展的一种发展趋势。不过店铺直播成本费不会低,许多店铺自身没有精力和人力去做店铺直播,因此直播代运营组织顺势而生。

简单来说直播代运营就是代运营组织给店铺提供主播、直播场地、直播运营、拍摄、投放人员等一系列 直播相关资源的一种运营模式。

按照协作方式的不同,代运营组织负责的业务也不尽相同。有提供网络主播代播的,也有提供网络主播和直播场地的,这两种模式下,运营和营销方案这些中心事务由商家自己运营。还有提供从网络主播、场景、运营、推行到活动策划和内容制作的一条龙服务的,这种模式通常费用都很高,不太适合中小企业主。

## 直播代运营的收费方式

直播代运营与达人收费的标准类似,是服务费+抽成的方式,实际收多少也要按照网络主播水平和直播间装修水平、品牌方GMV等来确定,代运营合同通常是以季度为企业签订,有的还可以一月起签,协作的功效很好再接着签。

针对直播代运营公司而言,有基础粉丝的店面和总流量很高的服装店是许多人争夺的目标,由于非常容易开单。如果是新店开业,从零到壹的账号,服务费相对性更高一些,涉及到的成本会更加的大

虽然听起来对比于店面自己去直播,找代运营组织会方便一些,但也并不是所有店面都适合把直播外包出去,例如初创期型店面。针对精英团队经营规模在10人以下的创业型店面,运营还非常不稳定,并没有必要找直播代运营,直播这块不管是自己做还是找外面团队做成本都是相对来说比较高的