

异业联盟整合全行业的产品和服务小程序

产品名称	异业联盟整合全行业的产品和服务小程序
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路7号大厦4层401-10房（仅限办公）
联系电话	13922239485 13922239485

产品详情

随着消费者消费习惯的转变和消费者消费观念的转变，异业联盟将会发展成一种新的商业模式，并为企业带来巨大的商业价值。

异业联盟整合了所有行业的产品和服务，商家可以通过结成联盟，为店铺打造品牌，用户资源也得到了大量的增加，因为用户的需求并不是单一的，所有联盟商家的客户都可能成为你的客户，也不需要花很大的成本去投广告，联盟的广告将整合为一个整体。

一、异业联盟能够有效促进营销

异业联盟本质上就是由不同的企业、不同的品牌所组成的联盟，在利益的基础上建立起互利互惠的关系，在这种合作模式下，企业可以借助对方在其平台上的资源和信息，来更好地了解对方的营销模式是否有效，以及是否能够满足客户对于其产品和服务的需求。

这种形式其实就像朋友圈一般，将优质资源分享出去之后就会吸引到一大批客户购买产品，从而提升自身竞争力，异业联盟就好像一个网络社区，而随着互联网发展现在已经形成了多个大的平台以及不同类型网站组成了一个网络社区，在网络社区里，有很多不同类型的企业也正在与用户进行交流、沟通、甚至相互学习和促进。

在互联网上可以说异业联盟在很大程度上为企业营销带来了全新的方式——异业联盟营销。除此之外对于企业来说还可以利用异业联盟这种营销方式来进一步扩***影响力、增加品牌曝光率和知名度，实现企业与客户之间的互利互惠。

二、异业联盟可以快速获得消费者

传统的营销方式，通过发放优惠券等方式进行购买来获取消费者，而异业联盟则可以让消费者在众多的商家中，选择自己感兴趣的优质商家进行消费，这样消费起来会更有优惠性，如果我们把优惠活动与客户的需求结合起来，就会有更多的潜在消费者上门购买。

此外，在合作时企业之间能实现资源共享、客户互推、信息互通等措施，让消费者在享受优惠折扣的同时还能快速获得商家联系方式，更容易找到优质商家，这就会给企业带来新的客源。

三、异业联盟可提高品牌形象

品牌形象也是异业联盟的重要因素之一，如果异业联盟的商家对你比较熟悉的话，那么他们所在的行业会给你一些了解你的机会，比如经常做一些团购活动的企业就会和异业联盟的商家做合作，如果把这些活动进行起来就会发现，这些活动本身没有什么，但是异业联盟的商家就会去做一些活动对品牌的宣传，当你对自己的品牌有了一个认识以后，就会去和这些联盟的商家进行合作以及交流，当你对这个联盟对你形成了认识以后会在自己商家的圈子里进行传播，品牌形象也因为得到了更大的提升

异业联盟的优势：

一、降低营销成本。联合促销的费用一般由联盟共同投入，在销售增加的同时，个体商家的营销成本降低；

二、增强个体商家的竞争力。商家资源的整合可以让优势资源变更强，中等优势资源变强，弱势资源不再弱。从竞争角度来看，这种异业联合的模式会更容易在同行中脱颖而出。

三、建立更加丰富的营销渠道。异业之间可以通过营销共享来置换推广和促销的渠道。跟传统的单店营销比较，则无需投入高额费用即可获取优质流量。

四、消费者能获得更多利益。新零售的本质是让消费者更优，异业联盟的促销可以让消费者以更低的成本获得更多的利益，这代表了更加先进的商业模式。

异业联盟作为一种新型商业运作模式，其应用前景广泛，市场深度挖掘能力巨大。这一模式具有别的行业团体难以全面比拟的特性。主要包括：联盟主体差异性，联盟主体非竞争性，联盟主体互补性，联盟运作网格性，收益根式延伸性。

异业联盟为商家提供了整合营销平台，可为商家提供网站、搜索引擎、浏览器、微信小程序、网页版等多种渠道，同时也为用户提供网络购物平台。同时该平台是集商城、支付、商家、会员管理于一体的电子商务平台。该系统在提供广告推广服务、会员管理、支付结算、会员管理等多种功能的基础上，增加

了会员营销、支付结算等功能。