

广告电商娱乐电商模式可以享受平台利润分红？营销模式+商业模式+软件开发，微三云系统

产品名称	广告电商娱乐电商模式可以享受平台利润分红？营销模式+商业模式+软件开发，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

广告电商娱乐电商模式可以享受平台利润分红？营销模式+商业模式+软件开发，微三云系统

扩展阅读：

微三云创新模式：微三云|莞云依托技术创/新和资源整合，已围绕电商零售、营销推广、本地生活、商务应用打造了一系列云端生态体系，通过树立互联网平台创/新发展的实体端和系统端两大支撑，实现业务场景线上线下数据互通，为中小企业实现数字化转型赋能。目前旗下拥有：超级云社交广告资讯 APP、去中心化供应链系统、区/块/链共享积分系统、云视商知识付费教育直播系统、云平台商城系统等。其中云平台系统为分布式为服务架构系统底层，一套系统涵盖 50 多种应用功能，功能涵盖综合分销商城、B2C 商城、B2B2C 商城、F2C 商城、F2B2C 商城、S2B 供应链系统、S2B2C 供应链系统、S2S2B 供应链系统、S2S2F2B 供应链系统线上线下智慧新零售全民拼购模式，预售拼购模式，广告电商模式，秒杀拼购模式、社交电商模式、图文短视频电商、直播电商、、众筹卖货系统、无货源多供应商入驻模式、异业联盟跨界盈利系统、、社区团购系统、跨境电商系统、O2O 多商家入驻模式、挂售寄售批发零售系统，拼商拼团抽奖模式、三三滑落公排分红模式，多用户云店模式等。微三云公司旗下品牌:微三云公司旗下品牌有“微三云”、“莞云”、“莞链”、“云视商”、“晶抖云”、“超级云 APP”、“莞带供应链”等，创立于 2014 年，是高新技术企业、双软认证企业，经历 5 年深耕，从 4 个人发展到如今 300 多人全职团队，年软件系统销售额超过 2 个亿，服务企业 30 万多家，源码运营客户超过 5 万家，公司运营超过 6 年，团队骨干技术开发经验超过 20 年。微三云公司旗下品牌 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 或 <https://gy.32wsy.com>

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮

你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

广告电商娱乐电商系统源码+广告电商+系统搭建

导读：平台宗旨——通过平台让利，让用户低价消费优质产品

方案1：有泡沫的

拼购100元，10人中3人

平台收300

不中奖7人，每人补贴10元，共70

分销奖励10元（10个人上级，每人上级总奖励1元

直推0.2，间推0.1

团队长三个级别分别0.2-0.3-0.4，平级奖0.05，

区域代理区代0.05市代0.1-省代0.15）

回收价80%，回收支出240元

对平台总收入300，总支出320，小亏20元，再加给客户快递一件产品

对用户：消费300得300产品，送300购物币参与拼团

平均玩10次300元用完，7次不中回来 $10 \times 7 = 70$ 元，产品寄售回来收入240元，共获得310元，等于产品免费送还赚钱

平台控盘，提现收益扣取3%手续费，300元扣回来9元，平台差不多不亏，用户免费消费产品+微赚

团队收益：伞下500人每天拼团10次，每天收益5000元（包含直推间推，团队长，区域代理收益），比如只算zui高，级别团队长0.4%每笔，就是2000元每天，一个月6万。方案2：平台0泡沫的

回收价50%，回收产品支出150元

中奖用户赠送200元分红票，每天享受平台利润分红，分红后扣除对应分红票，直到分红票金额全部分红完毕（本人的分红票占总盘的比例瓜分每日分红池金额），平台每次成团放20元到奖金池

对平台总收入300，总支出240，小赚60元，再加给客户快递一件产品（300元的2折产品，成本60元），平台不亏不赚。

平均玩10次300元用完，7次不中回来 $10 \times 7 = 70$ 元，产品寄售回来收入150元，每日分红回来200元，共回来420元，一个轮回可以赚一个产品+120元，当然，分红不是一个周期内就能分红回来，是长期慢慢分红，是根据平台实际收入分红的，一直可以分红，直到分红票全部变现为现金回来，即使没有分红zui差也能回来220元，等于80元买了300元的产品很划算。

平台控盘，提现收益扣取3%手续费，300元扣回来9元，算上快递费，平台不赚不亏，用户免费消费产品+赚钱

团队收益：伞下500人每天拼团10次，每天收益5000元（包含直推间推，团队长，区域代理收益），比如只算zui高，级别团队长0.4%每笔，就是2000元每天，一个月6万。

方案3：泡沫比较大商城福利套餐:

套餐 99元 奖励198积分

套餐 599元 奖励1198积分

套餐 999元 奖励1998积分

套餐 1999元 奖励3998积分

消费99元 成为爱农者

消费999元 成为助农者

消费1999元 成为富农者

广告佣金:

每天看完视频广告获得积分余额的1%佣金

佣金由广告金+广告券2部分组成

推广佣金:

爱农者 直推收益的10%，间推收益15%

助农者 直推收益的15%，间推收益20%

富农者 直推收益的20%，间推收益30%

合伙人:

创业合伙人:(直推10个爱农者，团队20个)

区域广告收益的10%

城市合伙人:(直推10个创业合伙人，团队20个)

区域广告收益的15%

公司合伙人:

区域广告收益的20%

注:

广告金用于提现+广告券用于提货(消费)

广告券直接用于

线上商城(特产水果食品) 免费兑换

线下盟店(汽修店.理发店.康养店) 消费抵扣

新上线拼购娱乐专区：参与即赚，娱乐好玩 99元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得价值99元产品同时赠送100积分，赠送1个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得5元红包599元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得得价值599元产品同时赠送600积分，赠送6个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得30元红包999元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得得价值999元产品同时赠送999积分，赠送10个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得50元红包1999元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得得价值1999元产品同时赠送2000积分，赠送20个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得100元红包 拼购娱乐专区活动推广佣金:（不管下级参团是否中奖均有奖励，只要参团20人的上级都有奖励）

爱农者 直推收益的0.5%，间推收益0.8%

助农者 直推收益的0.8%，间推收益1%

富农者 直推收益的1%，间推收益1.2%

合伙人: (不管下级参团是否中奖均有奖励，只要参团20人的上级都有奖励)

区域广告收益的1%

区域广告收益的2%

区域广告收益的3%

扩展阅读：

微三云系统赋能优势：微三云供应链支持：微三云系统提供第三方供应链产品资源(已对接完成京东慧采，全球仓，怡亚通，供港蔬菜，其他第三方接口需定制开发)

微三云系统标配赠送运营端口：公众号、小程序、H5网页版，H5封装APP，PC端（需要原生APP上架应用市场的需另外定制付费）微三云系统可接受其他功能需求微定制（如创/新的运营模式、创/新的分销模式、创/新的平台模式、细节订单规则个性化定制跨平台对接接口开发）

微三云系统标配赠送运营端口 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 或 <https://gy.32wsy.co>