

通过平台让利，让用户低价消费优质产品？拼团拼购+广告电商+源码搭建，微三云系统

产品名称	通过平台让利，让用户低价消费优质产品？拼团拼购+广告电商+源码搭建，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

通过平台让利，让用户低价消费优质产品？拼团拼购+广告电商+源码搭建，微三云系统

扩展阅读：

微三云提供系统定制开发:我们有专业的团队，根据您的需求量身定制项目方案，所以只需您的一个想法。欢迎关注微三云每个月推出的创新应用营销模式系统，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，NFT/NFG 电商系统等，可以接受二次开发，源码独立部署。晶抖云云平台 OS 作为一款操作系统（OS），它不仅仅可以为企业提供微三云成熟的业务应用，它还可以为企业提供更先进的系统架构（PaaS 平台）和 N 个成熟的业务中心(如商品中心、订单中心、库存中心、会员中心、营销中心、履约中心、结算中心)。企业可以将晶抖云云平台 OS 操作系统作为整个集团或品牌的数字化底座，借助平台能力自建其他交易应用和集成外部生态应用，并且与 CDP、数据中台等进行多中台的互联互通，完善整个集团的数字化蓝图。总之，微三云的云平台 OS 操作系统和智慧新零售系统，都是为了帮助不同行业的零售品牌客户实现“线上线下融合、2B 与 2C 融合、业务和财务融合、公域与私域融合，前端和中台一体化、全渠道业务协同、集团 IT 架构统一”等数字化转型目标。定制开发详询 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.com>

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

广告电商娱乐电商系统源码+广告电商+系统搭建

导读：平台宗旨——通过平台让利，让用户低价消费优质产品

方案1：有泡沫的

拼购100元，10人中3人

平台收300

不中奖7人，每人补贴10元，共70

分销奖励10元（10个人上级，每人上级总奖励1元

直推0.2，间推0.1

团队长三个级别分别0.2-0.3-0.4，平级奖0.05，

区域代理区代0.05市代0.1-省代0.15）

回收价80%，回收支出240元

对平台总收入300，总支出320，小亏20元，再加给客户快递一件产品

对用户：消费300得300产品，送300购物币参与拼团

平均玩10次300元用完，7次不中回来 $10*7=70$ 元，产品寄售回来收入240元，共获得310元，等于产品免费送还赚钱

平台控盘，提现收益扣取3%手续费，300元扣回来9元，平台差不多不亏，用户免费消费产品+微赚

团队收益：伞下500人每天拼团10次，每天收益5000元（包含直推间推，团队长，区域代理收益），比如只算zui高，级别团队长0.4%每笔，就是2000元每天，一个月6万。方案2：平台0泡沫的

回收价50%，回收产品支出150元

中奖用户赠送200元分红票，每天享受平台利润分红，分红后扣除对应分红票，直到分红票金额全部分红完毕（本人的分红票占总盘的比例瓜分每日分红池金额），平台每次成团放20元到奖金池

对平台总收入300，总支出240，小赚60元，再加给客户快递一件产品（300元的2折产品，成本60元），平台不亏不赚。

平均玩10次300元用完，7次不中回来 $10*7=70$ 元，产品寄售回来收入150元，每日分红回来200元，共回来420元，一个轮回可以赚一个产品+120元，当然，分红不是一个周期内就能分红回来，是长期慢慢分红，是根据平台实际收入分红的，一直可以分红，直到分红票全部变现为现金回来，即使没有分红zui差也能回来220元，等于80元买了300元的产品很划算。

平台控盘，提现收益扣取3%手续费，300元扣回来9元，算上快递费，平台不赚不亏，用户免费消费产品+赚钱

团队收益：伞下500人每天拼团10次，每天收益5000元（包含直推间推，团队长，区域代理收益），比如只算zui高，级别团队长0.4%每笔，就是2000元每天，一个月6万。

方案3：泡沫比较大商城福利套餐:

套餐 99元 奖励198积分

套餐 599元 奖励1198积分

套餐 999元 奖励1998积分

套餐 1999元 奖励3998积分

消费99元 成为爱农者

消费999元 成为助农者

消费1999元 成为富农者

广告佣金:

每天看完视频广告获得积分余额的1%佣金

佣金由广告金+广告券2部分组成

推广佣金:

爱农者 直推收益的10%，间推收益15%

助农者 直推收益的15%，间推收益20%

富农者 直推收益的20%，间推收益30%

合伙人:

创业合伙人:(直推10个爱农者，团队20个)

区域广告收益的10%

城市合伙人:(直推10个创业合伙人，团队20个)

区域广告收益的15%

公司合伙人:

区域广告收益的20%

注:

广告金用于提现+广告券用于提货(消费)

广告券直接用于

线上商城(特产水果食品) 免费兑换

线下盟店(汽修店.理发店.康养店) 消费抵扣

新上线拼购娱乐专区：参与即赚，娱乐好玩 99元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得价值99元产品同时赠送100积分，赠送1个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得5元红包599元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得得价值599元产品同时赠送600积分，赠送6个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得30元红包999元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得得价值999元产品同时赠送999积分，赠送10个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得50元红包1999元拼购活动20人中3人，3人中奖：中奖者得得价值1999元产品同时赠送2000积分，赠送20个分红股每天享受大盘50%利润加权分红，积分可累计广告佣金每日释放17人不中奖：每人获得100元红包 拼购娱乐专区活动推广佣金:（不管下级参团是否中奖均有奖励，只要参团20人的上级都有奖励）

爱农者 直推收益的0.5%，间推收益0.8%

助农者 直推收益的0.8%，间推收益1%

富农者 直推收益的1%，间推收益1.2%

合伙人: (不管下级参团是否中奖均有奖励, 只要参团20人的上级都有奖励)

区域广告收益的1%

区域广告收益的2%

区域广告收益的3%

扩展阅读: 微三云企业价值观愿景: 成为值/得/信/赖和尊敬的移动互联网公司 1 .

我们致力于为员工提供一份满意和值得自豪的工作 2 . 我们致力于为服务好每一个合作伙伴 3 .

我们致力于成为移动互联网技术和产品的公司 4 . 我们致力于承担更多的社会责任

企业新零售转型共识: 私域人力投入越多越好 私域人力投入与经营效果正相关, 投入越多效果越好。调研数据显示, 日经营流水越高的商家, 私域人力投入水平则越高; 同时, 私域人力投入水平越高, 其GMV 增长的可能性越大。

由此可见, 较高的私域人力投入水平, 能够正向刺激商家经营表现, 形成良性循环。

欢迎关注微三云zui新推出的创新应用营销模式系统, 比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式, 全民拼购模式、社交盲盒系统, 泰山众筹模式, 太爱速 m 秒杀寄售模式, 盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、消费返利模式, 共享 WIFI 广告模式, 有钱还众筹还债模式, 推三返一系统, 共享购嗨购模式, 乐分享模式, 盲盒抢拍系统, 广告电商模式, NFT/NFG 电商系统等, 更多详细介绍欢迎百度搜索微三云麦超。微三云企业 <https://wsyguanyun.com> 或

<https://gy.32wsy.com> 或 <https://32wsy.co>