

电商工作室创业项目加盟,多多无货源低价车运营玩法,店群模式,轻资产

产品名称	电商工作室创业项目加盟,多多无货源低价车运营玩法,店群模式,轻资产
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	556.00/套
规格参数	合作项目:拼多多店群工作室加盟 联系微信:feifei970917
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

如今网上各种议论，很多人都在担心无货源模式还能不能继续玩了，各种说法都有。无货源店铺这个模式是近几年才正式被熟知，我相信开无货源店铺的店主都是想入驻成为平台商家卖货赚钱，但又怕压货压资金，怕平台规则繁琐不会操作。

其实用心去了解后会发现其实开店并不难，新手小白可以先从无货源做起，开店几乎0成本。

千里之行始于足下，尝试总会有收获的，如果想做，去了解，去试试吧！

下面梳理下我们做店流程：

1、之前说过，我们采取的是多店精细化运营，也就是店群战术，一般新手，建议至少要开10个店以上，一个身份证可以开3个，一张营业执照可以开8家企业店。

2、利用软件批量采集淘宝或者拼多多等平台上面销量好的爆款产品，然后批量上传到我们开的店当中，加价大概8%或者30%左右，然后赚取其中差价。

这里面选品当然是核心，上面也说了，拼多多消费者偏向于低价位，所以采集选品的时候，大多数都卡低价位段，且大众化的产品，百货用品，五金工具，食品。家纺家居，家居生活，这些都是好做的商品。

有人问：拼多多上买东西本来就是图便宜的，你还复制淘宝的产品，到拼多多加价卖，怎么卖出去？其实，任何生意都是信息不对称，否则大家都向厂家买去了，还要我们这些卖家干嘛？

3、无货源的核心就是截流量，有流量才能成交，对于精细化运营，每个平台有每个平台的规则，从选品做数据、采集热词的筛选、价格区间的卡位、卡同行销量、加价环节、店铺免费活动、数据表格等每个环节都要制定严格的流程和标准，这样把一家家店铺流量做起来，销量就自然起来，店铺就越来越稳定。

4、违规规避。拼多多对于违规处罚很严重，轻者降权限流，重者直接罚款，特别对于无货源，因为你店铺做得多，管理难度都要加大，比如各种违禁词就要多注意。

无货源店群的赚钱模式。

1.差价：采集其他平台上销量高的商品，10元的商品，我们加价3元，就赚了3元。也许有人问了，同样的商品，加价了还会有人买吗？我想说，平台所对应的人群不一样，群体不同，价格自然不同了。

2.佣金：采集淘宝联盟上带佣金的产品，商品卖出后，佣金自然会返到我们的淘宝联盟账户，提现就可以了。

无货源要不要开车呢？

这个是根据玩法来说的

一种是自然流量，假如咱这边不想做付费推广，利用平台自带的千人千面系统和平台自然流量，来提高自己的自然搜索排名，达到更多的曝光，这个也是可行的，只不过店铺起店速度比较慢，大多平稳的玩法一般都在三个月前后达到店铺稳定，利润也不会很高。

另外一种就是付费流量，像近比较火爆的限量购+199关注券配合全站推广，首先选品方面价格在25-200区间，选正在拼 无品牌 无黑标 无logo商品，加价后当天设券，设置阶梯满减券，设限量购8折和关注券，设完券后直接开直通车，直通车开的是全站推广，需要是新店铺，3-5天直接起飞

收益如何呢？

无货源拼多多店群是一个积累性的项目。也就是说收益随着做的时间越久就越高。我们是精细化操作，不需要一个人开很多家店铺的，正常一个人开一组，一组是5到10个店铺就可以轻松月入过万了。而且不需要24小时守着电脑哦！每天俩小时可管理运营5-10家店铺，你要是有人，多开几组（工作室运营几百家店铺的大有人在），就轻松过5万，10万都是可以的！