

为什么数字种业消费返利模式能够扩大知名度？商业模式+软件开发+数字种业消费返利模式，微三云系统

产品名称	为什么数字种业消费返利模式能够扩大知名度？商业模式+软件开发+数字种业消费返利模式，微三云系统
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

为什么数字种业消费返利模式能够扩大知名度？商业模式+软件开发+数字种业消费返利模式，微三云系统

附读：

微三云资源总监麦超引述：到 2025 年

75%的全球互联网应用，将只会基于移动端。而国内，市场移动应用软件面临开发效率，成本高、周期长、同质化严重、需要大量行业资源积累等痛点，微三云云平台首创领先、安全、稳定的移动应用 SaaS 平台，简易、高扩展、降低成本。架构上 解决单体模式难以扩展的问题；全平台统一用户数据,打通用户场景；多语言支持境外本地化运营；业务场景技术能力产品化，快速实现个性化业务，开放平台，开放共赢。微三云云平台适用于电商、社交资讯、垂直行业、工具应用类行业解决方案，满足商家经营各场景需求，所有的应用相互互通和组合，实现会员关系和数据无缝切换。

更多干货内容，详情请看网站微三云系统了解：<https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 或

<https://gy.32wsy.com>

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

数字种业消费返利+种源通积分规则+系统搭建

第一：联合创始人（199个）1.认购3000元薯源预售产品10份，共投资10万，获赠基地种植收益分红（商城产品+拼购消费+消费后手动申请成为联创后台审核通过+储备金功能）2.赠送1000枚待释放种源通，千分之一每日释放（拼购赠送1000购物基金，每日千分之一释放，释放后为种源通，即系统零钱）3.赠送10张种源通权益卡（用购物币功能标记权益卡数量，增订10个购物币，实际为联创身份权重，用来作为加权分红凭证参与种源通储备金分红）4.激活权益卡种源通交易销毁90%，享受公司利润分红（零钱转赠收取10%手续费+储备金分红功能，实际分红金额需要后台每次填写充值，对外怎么说都可以，分红所得为种源通）5.优先认购区域代理权益（线下权益）

6. 优先认购公司原始股权益（线下权益）

7. 优先授权供销社业绩奖励（线下权益）

8. 19名核心联创参与公司战略规划，享受公司利润分红（储备金分红功能，实际分红金额需要后台每次填写充值，对外怎么说都可以，分红所得为种源通）

第二：合伙人（999个）

1.认购3000元薯源产品2份，共投资6000元，获得种植收益分红。（商城产品+拼购消费+消费后手动申请成为合伙人后台审核通过+储备金功能）2.赠送200枚待释放种源通，千分之一每日释放（拼购赠送200购物基金，每日千分之一释放，释放后为种源通，即系统零钱）3.赠送2张种源通权益卡，激活释放种源通（用共享购模式的共享值，商城产品同时关联共享购和拼购，购买产品赠送2个共享值）4.激活权益卡种源通交易销毁90%，享受公司利润分红（零钱转赠收取10%手续费+储备金分红功能，实际分红金额需要后台每次填写充值，对外怎么说都可以，分红所得为种源通）5.优先认购区域代理权益（线下权益）

6.优先认购公司原始股权益（线下权益）

7.优先授权供销社业绩奖励（线下权益）8.全球999名合伙人，享受公司利润分红（储备金分红功能，实际分红金额需要后台每次填写充值，对外怎么说都可以，分红所得为种源通）

第三：农商户（1999个）第一：期3000亩，每亩可获得N枚种源通，总量N枚（后台手动充值赠送）

第/一期6000亩，每亩可获得N枚种源通，总量N枚（后台手动充值赠送）

第/一期12000亩，每亩可获得N枚种源通，总量N枚（后台手动充值赠送）第四：每天签到奖励消费积分，积分可换购产品（积分+积分商城应用）第五：分销奖励

1.预购农产品,可获赠公司种植收益分红.以预购1份为例。

2.第/一次预购一份农产品3000元,收获期产品邮寄到家,一年到期获得赠送种植收益约为预购产品价值的20%（储备金功能，为加权分红，具体能分到多少不可能看伞下推广情况）。

3.第二次复购一份农产品,收获期产品邮寄到家,一年到期获得赠送种植收益约为预购产品价值的20%（大礼包复购专区+储备金功能，为加权分红，具体能分到多少不可能看伞下推广情况）。

4.第三次复购一份农产品,收获期产品邮寄到家,一年到期获得赠送种植收益约为预购产品价值的20%。（大礼包复购专区+储备金功能）5.可多次复购。注:复购奖励推荐人1%,不累加团队业绩（礼包设置一级分销，奖励推荐人1%，奖励所得为种源通）

第六:数字种业权益卡权益:

一、持有种源通权益卡可瓜分种源通

二、可获得万亩种业基地预购产品赠送种植收益分红

三、持有种源通可优先认购公司原始股权

四、持有种源通可优先享受代理权

第七：种源通积分规则（对外讲可以，不用区，区块链系统，实际没办法限制总发行量，没有规则）

一、全球总发行量1200万枚,一个账户赠送zui高投资额种源通,复购不额外赠送

二、激活权益卡释放种源通。

三、种源通释放百分百到本人账户

四、持有种源通可以换购上市公司股票

第八：市场推广计划(除去zui大业绩):zui高直推1%一:农商户:业绩3万,新增业绩2%

二:合作社:业绩30万新增业绩3%三:供销社:业绩200万新增业绩4%

四:农商联:业绩500万，并有2个不同区供销社,新增业绩5%.五:达到农商联级别平均瓜分全网1%月新增业绩以上用团队计酬月度奖励功能六:团队运营,商学院,公司等2%（线下处理））

扩展阅读：

分析数字种业消费返利模式如何让生意更好做？积分商城+数字种业消费返利模式+系统搭建，微三云麦超解析

重要介绍：

附:用微三云超级APP打造超级入口微三云资源总监麦超通过发问：大家做移动互联网项目为了什么？一层层剥开微三云构建移动互联网平台运营的顶层系统的深层原因，过去通过第三方应用构建的平台，运营得当则是一荣俱荣，运营失利，则是一损俱损。微三云通过8年的总结，综合了4000个客户分析，认为“资源二次利用、更多场景需求、平台抗风险能力、持续变现能力、平台自身权限”是一个优质平台所必备的条件。肖总向大家一一讲解了“移动互联网平台运营的顶层系统”每个版块所具备的商业价值。超级云APP的“自媒体、IM、支付……”部分功能，将大家带入场景，其中在说道可以更换皮肤、设置语言、IM群聊人群人数是2000起的时候，赢得大家一致的好感，在社交电商时代，这无疑给大家准备的一个大彩蛋。更多干货内容，详情请看网站 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 或 <https://gy.32wsy.co>

扩展阅读：莞云已经获得1000万的天使轮融资/资。2020年，莞云正式进入资本化布局，公司将高速步入高质量发展新轨道，实现扭亏脱困，企业盈利的战略目标，这是今年年会上zui为振奋人心的消息，瞬间点燃大家的激情。

微三云资源总监麦超阐释：“微三云云平台历经微三云10年系统研发经验结晶，投入六千万研发费用，研发团队8年精心打磨，旨在打造全球化移动应用软件供应链平台，搭建这样一个平台与全球的合作伙伴共享共建，我们的合作伙伴有开发者、运营者，也有渠道资源掌控者。”更多干货内容，详情请看网站微三云系统了解：<https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com> 或 <https://gy.32wsy.co>